



**EY Entrepreneur  
Of The Year®**

2017 Sverige

# Träffa årets finalister

Final i region Norr

Arrangör

Huvudsponsor

Officiell leverantör

Mediapartner



**entreprenör.se**

Välkommen till

# Regionfinal

Stora insatser förtjänar stora hyllningar. Därför startade vi för 31 år sedan det som i dag är en av världens mest prestigefyllda utmärkelser för entreprenörer: EY Entrepreneur Of The Year. De entreprenörer som har lyckats komma till final har skapat både tillväxt och historia - genom nyskapande visioner, tydliga värderingar och socialt ansvar. Nu har det blivit dags att hylla dessa förebilder.

Årets finalister har valts ut av en oberoende jury som har granskat entreprenörerna utifrån utmärkelsens sex kriterier:

- ▶ entreprenörsanda
- ▶ ekonomisk utveckling
- ▶ strategisk inriktning
- ▶ inverkan på omvärlden
- ▶ innovation
- ▶ personlig integritet och inflytande.

Kriterierna gäller för samtliga priser: huvudpriset Entrepreneur Of The Year samt kategoripriserna Årets kvinnliga stjärnskott, Årets manliga stjärnskott och Bästa internationella tillväxt.

Malin Höök

AB Norrskydd



Ort: Umeå / Grundades: 1918 / Omsättning: 55 mkr /  
Antal anställda: 50 st

[www.norrskydd.se](http://www.norrskydd.se)

Finalister region

**Norr**

## **Om AB Norrskydd**

Marknaden för traditionella låssmeder har blivit allt tuffare i takt med ökad konkurrens från nya aktörer i branschen. Det vet Malin Höök på säkerhetsföretaget Norrskydd. För att bli framgångsrik krävs satsningar på elektroniska lås och säkerhet i form av larm, kameraövervakning och passersystem. Malins pappa köpte företaget 1974 och 2015 blev Malin och hennes bröder delägare. Ambitionerna var stora med målet att bli heltäckande och utmana säkerhetsbranschen i Norrland. Och det är precis vad Malin har gjort.

Under de senaste åren har Norrskydd växt både organiskt och genom förvärv. 2016 slogs företaget samman med Låsmekaniska i Piteå. I och med sammanslagningen har man fått ett större fokus på elektronik och kunnat satsa på dyra certifieringar på en för Norrskydd växande marknad: brand- och inbrottslarm. I dag finns företaget i Umeå, Örnsköldsvik, Lycksele, Skellefteå, Piteå och Luleå. 2025 ska Norrskydd omsätta 200 miljoner kronor.

**Malin Höök**

**AB Norrskydd**

Johanna Björklund

**Codemill AB**



Ort: Umeå / Grundades: 2008 / Omsättning: 29 mkr /  
Antal anställda: 34 st

[www.codemill.se](http://www.codemill.se)

Finalister region

**Norr**

## **Om Codemill AB**

Redan som barn var Johanna Björklund mycket intresserad av teknik. Intresset höll i sig och ledde så småningom till doktorandstudier i datavetenskap. Under studierna kom hon i kontakt med Rickard Lönneborg och tillsammans startade de IT-företaget Codemill som handelsbolag 2007 och omvandlade detta till aktiebolag 2008. Företaget levererar digitala videolösningar till mediebolag som The Guardian och BBC.

Ungefär 50 procent av företagets omsättning genereras av internationella uppdrag, en siffra som ska växa – gärna till över 80 procent. Långsiktiga uppdrag för stora, internationella kunder skapar förutsättningar för bättre lönsamhet. Codemill har flera dotterbolag inom samma bransch och det är i dotterbolagen som investeringar görs i nya projekt. I dag är Johanna teknikchef på Codemill, vd för dotterbolaget Smart Video och dessutom forskare i teoretisk datavetenskap vid Umeå universitet. Genom sin forskning försöker Johanna motivera och engagera kvinnor, och erbjuder gärna examensprojekt hos Codemill.

**Johanna Björklund**

**Codemill AB**

Fredrik Andersson

Contractor Bygg Holding Norr AB



Ort: Skellefteå / Grundades: 1910 / Omsättning: 380 mkr /  
Antal anställda: 270 st

[www.contractorbygg.se](http://www.contractorbygg.se)

Finalister region

**Norr**

## **Om Contractor Bygg Holding Norr AB**

"Allt man gör fort går bra! Och de 5 procent som blir fel går att rätta till." Så lyder Fredrik Anderssons motto i livet. 2008 köpte han in sig i bolaget Contractor Bygg och sedan 2015 är han ensam ägare. Fredrik strävar ständigt efter utveckling och kurvan pekar stadigt uppåt. 25 medarbetare har blivit 270 och omsättningsmålet för 2024 är 1 miljard kronor.

Contractor Bygg gör allt från projektering till färdigt bygge. 60 procent av verksamheten är byggservice, främst mot företagskunder, och 40 procent är nyproduktion. Målet är en fördelning på 50-50. Till skillnad från många andra byggbolag är Fredriks företag lokalt förankrat. På varje ort där företaget har verksamhet - i dagsläget Skellefteå, Umeå, Lycksele och Hemavan - finns ett eget bolag med en egen vd. Fredrik har byggt upp organisationen allt eftersom och funktioner som exempelvis HR, koncerncontroller, löneadministratör och inköpsansvarig finns nu internt.

**Fredrik Andersson**

**Contractor Bygg Holding Norr AB**



Krister Eriksson

**KE Therm AB**



Ort: Örnsköldsvik / Grundades: 2012 / Omsättning: 44 mkr /  
Antal anställda: 12 st

[www.ketherm.se](http://www.ketherm.se)

Finalister region

**Norr**

## **Om KE Therm AB**

Krister Eriksson har 40 mil till jobbet, men det har inte hindrat honom från att skapa tillväxt i företaget KE Therm. Hösten 2012 fick Krister, då anställd i energibranschen, veta att en leverantör skulle avveckla sin verksamhet. "Synd", tänkte Krister som såg ett företag med potential och bra produkter. Trots röda siffror och en vikande marknad inledde han förhandlingar om att köpa verksamheten. Starten blev inte optimal, men efter en säljturné runt Sverige där Krister knöt kontakter tog verksamheten fart.

KE Therm tillverkar och säljer fjärrvärmecentraler och andra värmetekniska produkter. Konkurrenterna är väletablerade med stora ekonomiska muskler, så KE Therm särskiljer sig genom att vara flexibla och nytänkande. Centraler kan specialanpassas efter kundernas behov och just nu testas ett antal kommunala energibolag en helt ny typ av central. Om satsningen lyckas kommer KE Therm få ett stort tekniskt försprång gentemot konkurrenterna.

**Krister Eriksson**

**KE Therm AB**

Christer Hedlund

Maxmoduler Produktion AB



Ort: Lycksele / Grundades: 2007 / Omsättning: 124 mkr /  
Antal anställda: 37 st

[www.maxmoduler.se](http://www.maxmoduler.se)

Finalister region

**Norr**

## **Om Maxmoduler Produktion AB**

För bara några år sedan var Christer Hedlund vd på ett it-bolag. Trots ett bra jobb kände Christer att han ville göra något eget. Planen var att köpa ett lagom stort bolag och efter lite spaning i olika branscher hittade Christer Lyckseleföretaget Maxmoduler Produktion.

Maxmoduler Produktion tillverkar och säljer arbetsbodas som rymmer matrum, omklädningsrum, toaletter och duschar. Kunderna är främst firmor som hyr ut bodar och byggbolag som köper bodar till egen byggpersonal. Eftersom produkten är relativt konjunkturkänslig har Christer tagit fram kompletterande produkter, bland annat husmoduler som kan användas till tillfälliga boenden. Sedan Christer köpte bolaget 2014 har omsättningen gått från 60 till 140 miljoner kronor. Orderblocket för kommande år är redan fullt med beställningar på över 900 bodar. Visionen är att bli Nordens bästa bodleverantör med en omsättning på 500 miljoner och 200 anställda, helst inom en femårsperiod.

**Christer Hedlund**

**Maxmoduler Produktion AB**

Katarina Bufvers Pargéus

**Mäklarhuset**



Ort: Sundsvall / Grundades: 1999 / Omsättning: 20 mkr /  
Antal anställda: 10 st

[www.maklarhuset.se](http://www.maklarhuset.se)

Finalister region

**Norr**

## Om Mäklarhuset

Redan som 14-åring visste Katarina Bufvers att hon ville bli mäklare. Innan karriären som egenföretagare tog fart arbetade Katarina inom socialtjänsten och som anställd på en bankägd mäklarbyrå. 1999 startade Katarina Mäklarhuset tillsammans med två kompanjoner. De hyrde en mindre lokal centralt i Sundsvall och deras närmaste släktingar fick hjälpa till att passa kontoret när de var ute på kundbesök.

De senaste fem åren har Mäklarhuset varit marknadsledande i Sundsvall. Mäklarhuset gör bostadsmarknaden till en mindre krånglig plats och undviker att kopiera och göra som alla andra. Målet är att vara bäst, inte störst. Viktiga förutsättningar för Katarinas framgång är duktiga medarbetare, en tydlig digital strategi, strukturerad kundhantering och personlig kommunikation. Mäklarhuset är ett av Sveriges största mäklarföretag. Mäklarhuset-kedjan har mer än 100 kontor över Sverige och även några i Spanien. Totalt är de 550 medarbetare. De har haft branschens nöjdaste kunder enligt Svenskt Kvalitetsindex under 8 år av 10 2008-2017.

Katarina Bufvers Pargéus

**Mäklarhuset**

Tobias Lindfors

**StudentConsulting Invest AB**



Ort: Luleå / Grundades: 1997 / Omsättning: 1 110 mkr /  
Antal anställda: 2379 st

[www.studentconsulting.se](http://www.studentconsulting.se)

Finalister region

**Norr**

## **Om StudentConsulting Invest AB**

Att Tobias Lindfors är entreprenör ut i fingerspetsarna råder inga tvivel om. Han kan skriva både matchmaker och hotellkung på sitt visitkort. Kronjuvelen i hans företagsbygge är utan tvekan rekryterings- och bemanningsföretaget StudentConsulting som startade 1997. Tobias insåg att den som kunde erbjuda de bästa digitala lösningarna för att matcha arbetsgivare och arbetstagare skulle bli en vinnare. I dag finns StudentConsulting på 176 orter i Norden och med sitt huvudkontor i Luleå är de Norrbottens största privata arbetsgivare. Detta tack vare framgångsrika matchningssystem och drivkraften att skapa fler jobb för unga.

Student Consulting upptar en stor del av Tobias tid, men det stoppar honom inte från att förverkliga en gammal dröm – att investera i den norrländska turistnäringen. Pite Havsbad Group är norra Sveriges största turist- och konferensföretag med sju hotell: Pite Havsbad, Nordkalotten i Luleå, Cape East i Haparanda, Skellefteå Stadshotell, Malmia i Skellefteå, Hotell Laponia i Arvidsjaur och Högfjällshotellet i Hemavan.

**Tobias Lindfors**

**StudentConsulting Invest AB**



Björn Jansson

Syntronic AB



Ort: Gävle / Grundades: 1983 / Omsättning: 429 mkr /  
Antal anställda: 673 st

[www.syntronic.com](http://www.syntronic.com)

Finalister region

**Norr**

## Om Syntronic AB

Har du passerat en fartkamera på en väg i Sverige har du på sätt och vis redan stiftat bekantskap med Björn Jansson. Hans företag Syntronic har nämligen varit med och tagit fram tekniken till kameran och radarn. Syntronic fungerar som en inhyrd utvecklingspartner åt företag. Tjänsteutbudet täcker alla delar av produktlivscykeln - från idé till färdig produkt eller färdigt system samt eftermarknadstjänster. Kunderna är några av världens mest teknikintensiva företag inom branscher som telekom, medicinteknik, fordons- och verkstadsindustrin.

Björn startade den globala resan 2002 med ett kontor i Malaysia. Numera finns också kontor i Kina, Kanada och Indonesien. I Sverige är bolaget aktivt på sex orter. Björns mål är att Syntronic ska fortsätta växa och potentialen är mycket stor. Prispressen på företagets kostnader innebär att vissa inte kommer att ha råd med egna forskningsavdelningar. Då finns Syntronic där med sina tjänster.

**Björn Jansson**  
**Syntronic AB**

Bengt Grahn

**Tentipi AB**



Ort: Moskosel / Grundades: 1989 / Omsättning: 44 mkr /  
Antal anställda: 70 st

[www.tentipi.com](http://www.tentipi.com)

Finalister region

**Norr**

## **Om Tentipi AB**

Bengt Grahn tröttnade på opraktiska tält som bara dög till sovplats och förvaring. Han ville ha ett tält att umgås och leva i. Tanken på att konstruera tältkåtor som var inspirerade av samernas traditionella kåtor tog fart. Efter månader av misslyckade konstruktionsidéer var föregångaren till en av Tentipi AB's storsäljare färdig. I början skötte Bengt allt själv, från inköp och sömnad till marknadsföring och försäljning. Det dröjde dock inte länge innan den första anställningen gjordes.

Tentipi AB's produkter lockar såväl privatpersoner med friluftsintrasse som uthyrningsbolag och eventfirmor. I dag tillverkar företaget tältkåtor i många olika modeller - allt från det lilla tältet för två till stora evenemangstält som rymmer över 100 personer. Tälten tillverkas i Sunne och sedan 2007 även i Kina i ett 100 procent självägt bolag. 28 år efter starten av Tentipi säljer Bengt sina tältkåtor i ett 20-tal länder. 86 procent av företagets omsättning går på export.

**Bengt Grahn**

**Tentipi AB**

Mohammad Reza Khanahmadi

Tolkresurs Sverige AB



Ort: Sundsvall / Grundades: 2009 / Omsättning: 52 mkr /  
Antal anställda: 105 st

[www.tolkresurs.se](http://www.tolkresurs.se)

Finalister region

**Norr**

## **Om Tolkresurs Sverige AB**

När Mohammad Khanahmadi studerade juridik arbetade han extra som väktare på häktet i Härnösand. Mohammad observerade stora brister i de tolktjänster som erbjöds, både vad gäller bokningssystem och service. Det var då som idén till ett eget företag föddes. Tillsammans med sin yngre bror startade han Tolkresurs Sverige.

Att vara tolk inför en operation, under en rättegång eller i samband med en affär ställer skilda krav på tolken. Det gäller att matcha kundens behov med tolkens erfarenheter. För att samordna tolkresurserna på ett mer effektivt sätt använder Tolkresurs ett egenutvecklat bokningssystem. Ytterligare ett system är under utveckling: ett system för videotolkning. I dag är det vanligast med telefontolk eller kontakttolk, men med videotolk försvinner restiden vilket minskar kostnaderna radikalt. Tolkresurs behärskar 163 olika språk och det långsiktiga målet är att bli en av Europas största kommunikations- och språkbyråer.

**Mohammad Reza Khanahmadi**

**Tolkresurs Sverige AB**