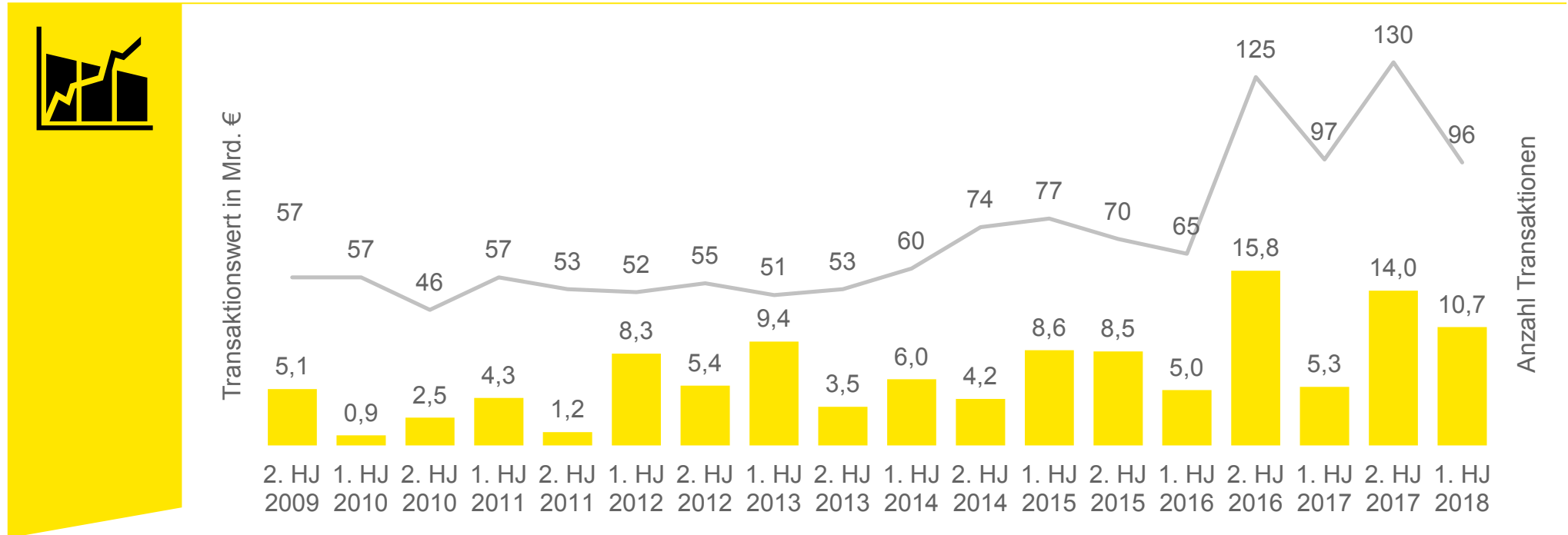


# Private Equity

Der Transaktionsmarkt in Deutschland  
1. Halbjahr 2018

Juli 2018

# Private Equity – Investitionen (Käufe) 2009 bis 2018

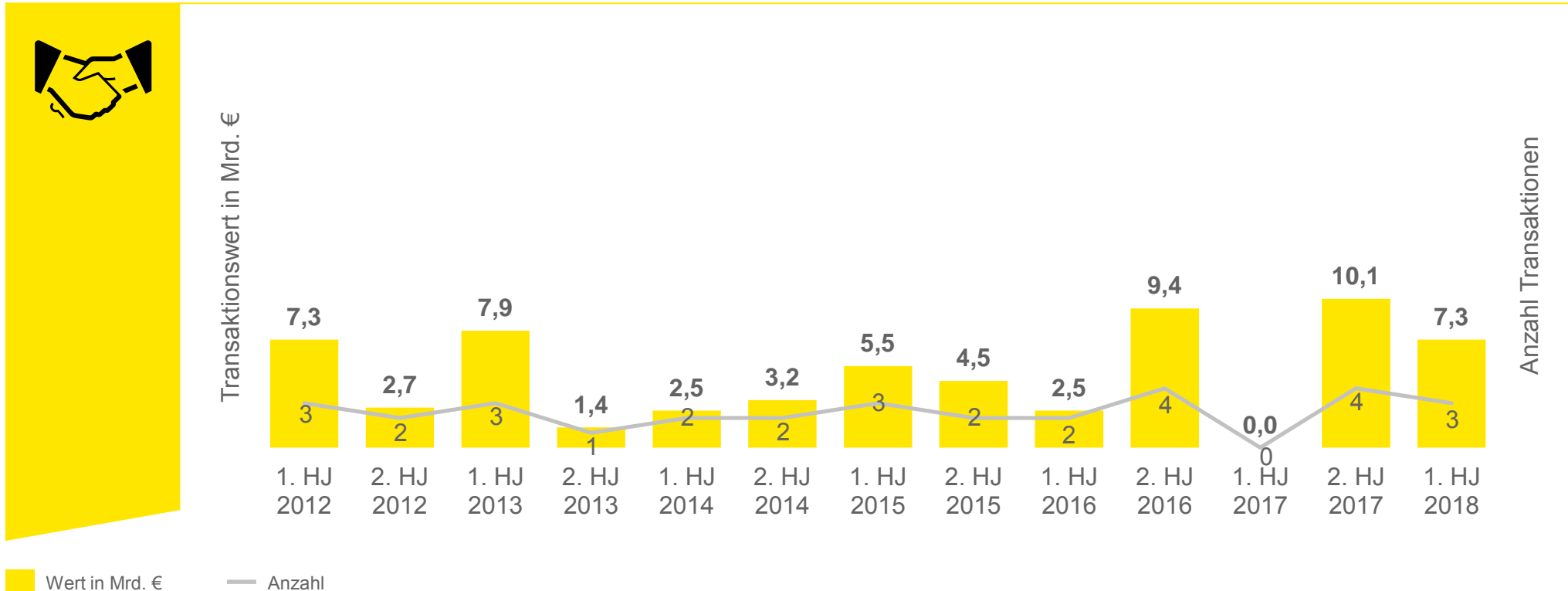


■ Wert in Mrd. €    — Anzahl

\* Der Transaktionswert bezieht sich auf veröffentlichte Transaktionen, deren Wert bekannt gegeben wurde.

- ▶ Die Zahl der Transaktionen blieb mit 96 im 1. Halbjahr im Vergleich zu 97 im 1. Halbjahr 2017 nahezu konstant und markiert damit weiterhin ein Hoch
- ▶ Der Wert der Transaktionen liegt mit 10,7 Mrd. EUR deutlich über dem Wert des Vergleichszeitraums im Vorjahr. Mit 10,7 Mrd. EUR präsentiert 2018 den höchsten Wert für das 1. Halbjahr seit 2008

# Drei sehr große Transaktionen im 1. Halbjahr 2018 (nur Transaktionen mit Wert ab 1 Mrd. EUR)



- ▶ Das Marktgeschehen im 1. Halbjahr 2018 war sowohl durch einige große Transaktionen als auch durch eine Vielzahl mittelgroßer Transaktionen bestimmt
- ▶ Die größte Private Equity Transaktion im 1. Halbjahr 2018 war dabei der Verkauf von Techem an ein durch die Partners Group angeführtes Konsortium für 4,60 Mrd. EUR

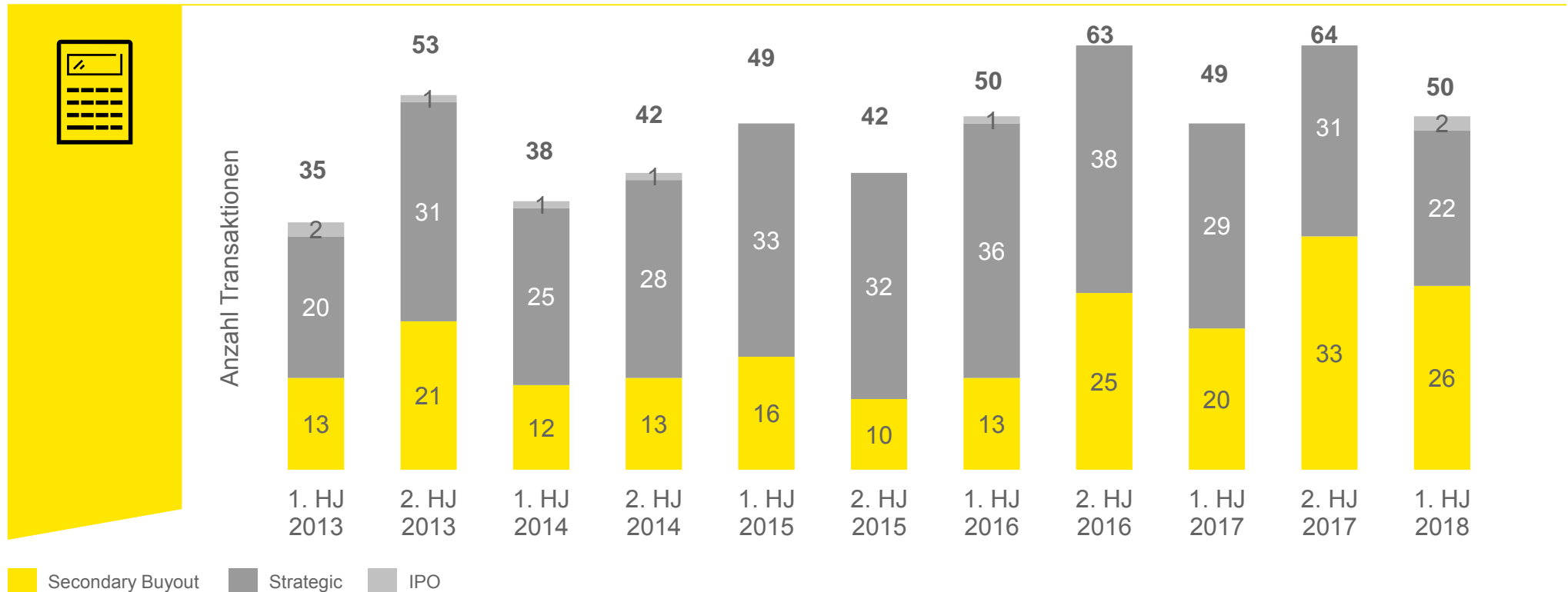
# Die wichtigsten Zielbranchen der Finanzinvestoren im 1. Halbjahr 2018



<sup>1</sup> Der Transaktionswert bezieht sich auf veröffentlichte Transaktionen, deren Wert bekannt gegeben wurde.

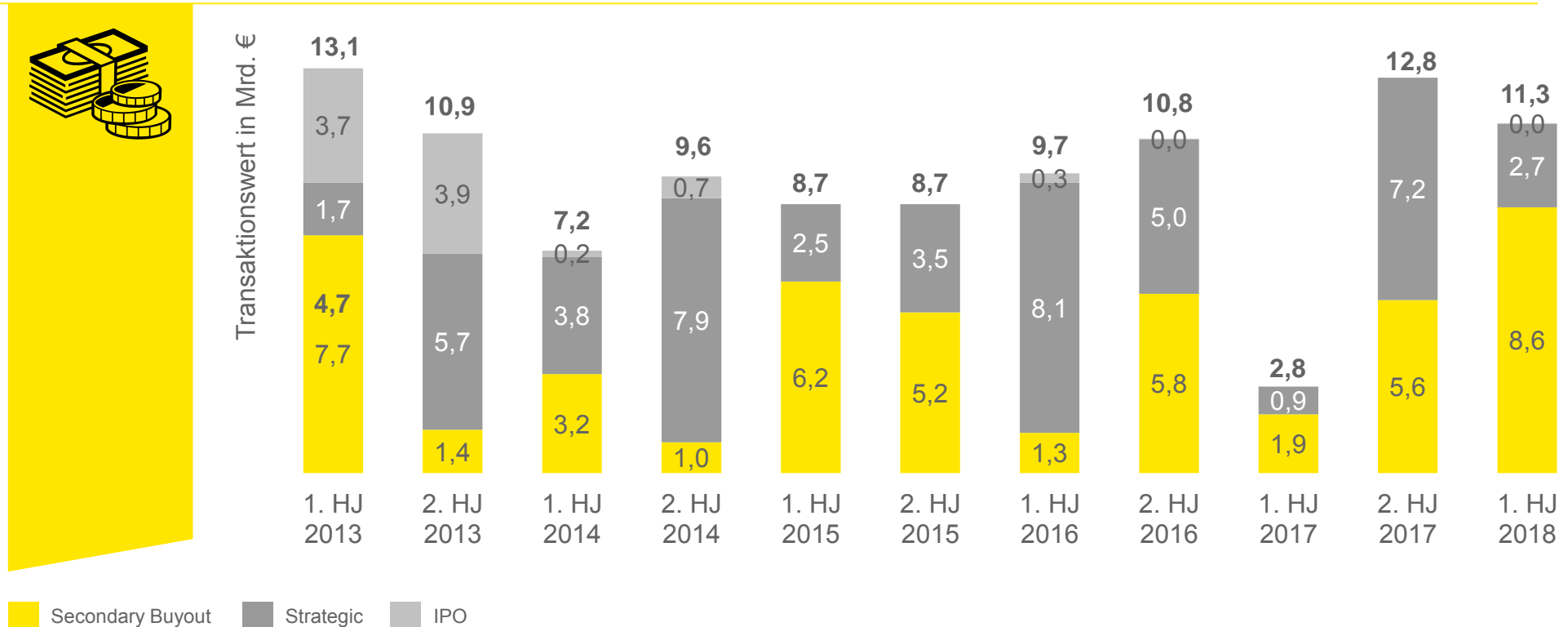
- ▶ Die höchsten Transaktionswerte\* (5,2 Mrd. EUR) entfielen im 1. Halbjahr 2018 auf den Sektor „Other Services“ gefolgt von Transport & Logistics (1,7 Mrd. EUR)
- ▶ Die höchste Anzahl an Transaktionen im 1. Halbjahr 2018 verzeichnete der Consumer Sektor

# Zahl der Exits auf Niveau der Vorjahresperiode



- ▶ Die Zahl der Exits liegt im 1. Halbjahr 2018 leicht über dem Niveau des 1. Halbjahres 2017 (50 i.Vgl. zu 47). Dabei verzeichnete die Anzahl der Secondary Buyouts einen Anstieg, wohingegen die Zahl der Strategic Exits rückläufig waren
- ▶ Im 1. Halbjahr 2018 gab es 2 „PE-backed“ IPOs nach dem diese „Exit-Route“ während der letzten 3 Halbjahre nicht zu beobachten war

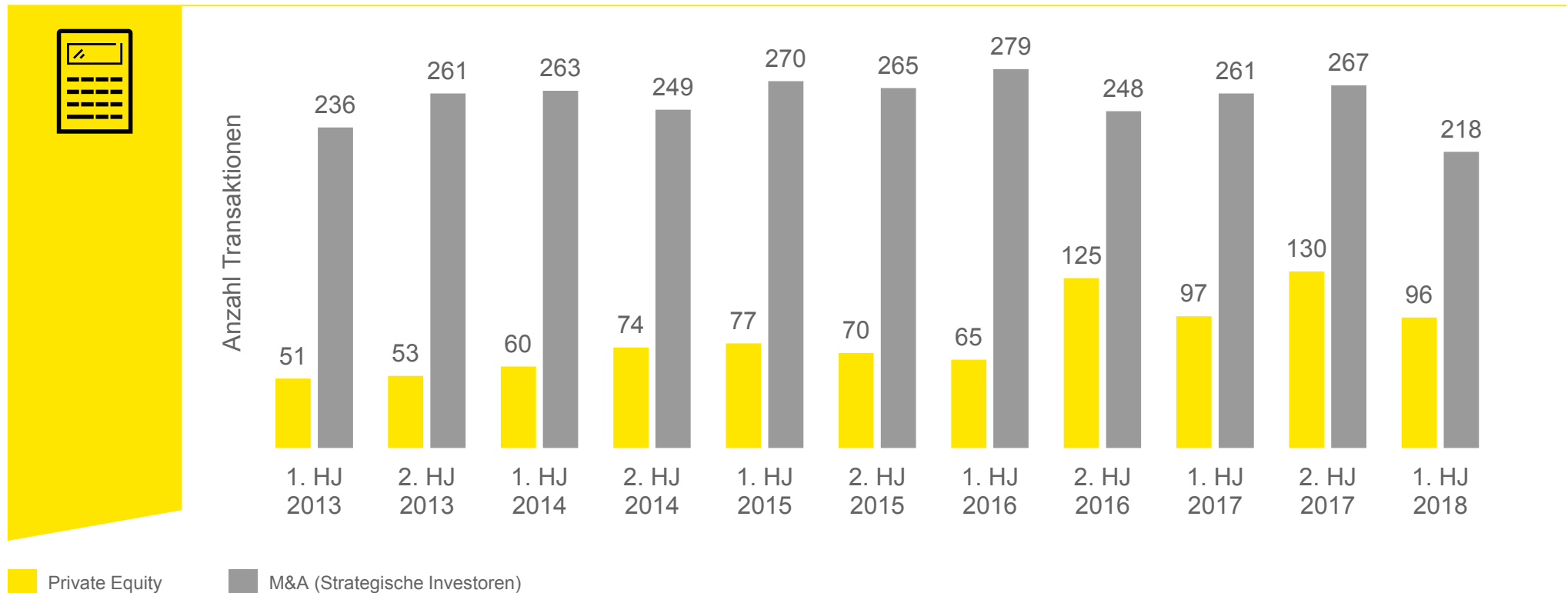
# Wert der Exits im 1. Halbjahr 2018 bleibt auf hohem Niveau



- ▶ Der Wert der Exits im 1. Halbjahr 2018 lag mit 11,3 Mrd. nur wenig unter Vorperiode (12,8 Mrd. EUR) und deutlich über dem Wert des Vergleichszeitraums im Vorjahr (2,8 Mrd. EUR)
- ▶ Der hohe Wert der Secondary Buyouts wurde dabei insbesondere durch den Verkauf von Techem für 4,6 Mrd. EUR getrieben.

# Strategische versus PE-Transaktionen

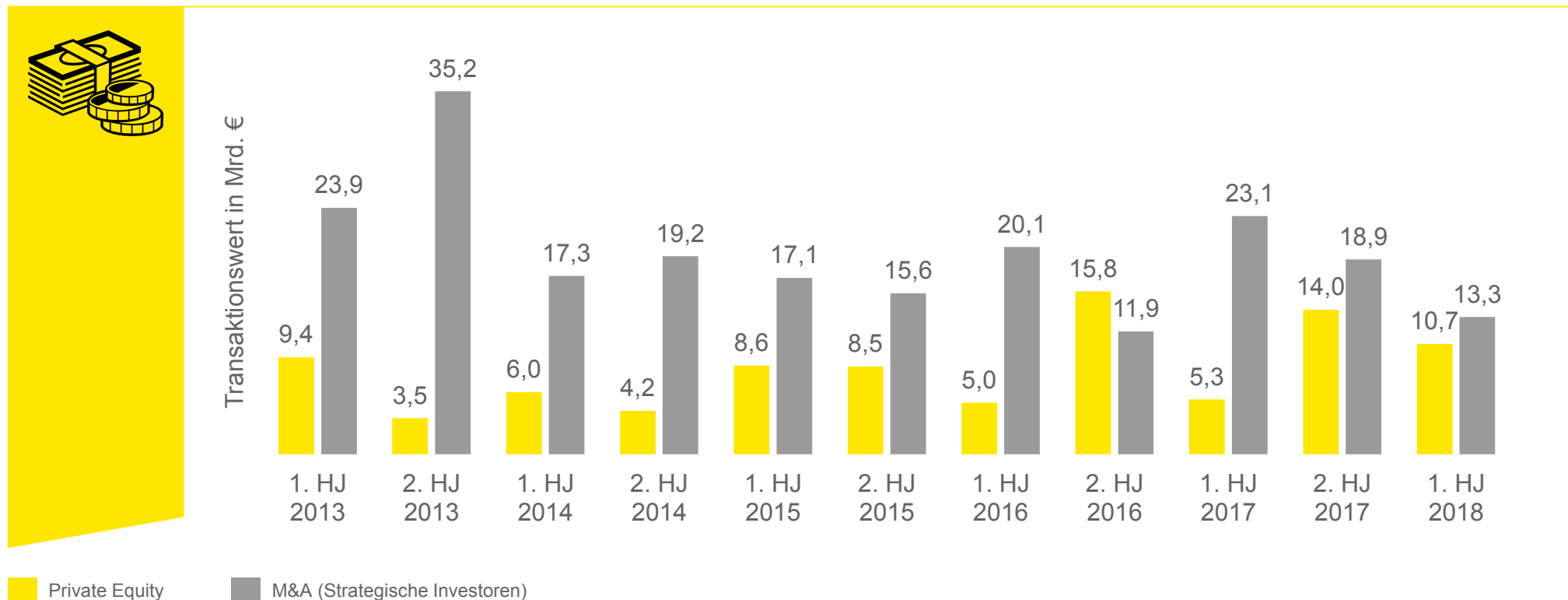
## Zahl der Transaktionen



- ▶ Die Zahl der Zukäufe durch strategische Investoren sank im 1. Halbjahr 2018 mit 218 Transaktionen im Vergleich zu 261 im 1. Halbjahr 2017 deutlich
- ▶ Die Zahl der Private-Equity-Deals blieb mit 96 im 1. Halbjahr 2018 konstant im Vergleich zu 97 im 1. Halbjahr 2017

# Strategische versus PE-Transaktionen

## Transaktionswert in Mrd. EUR

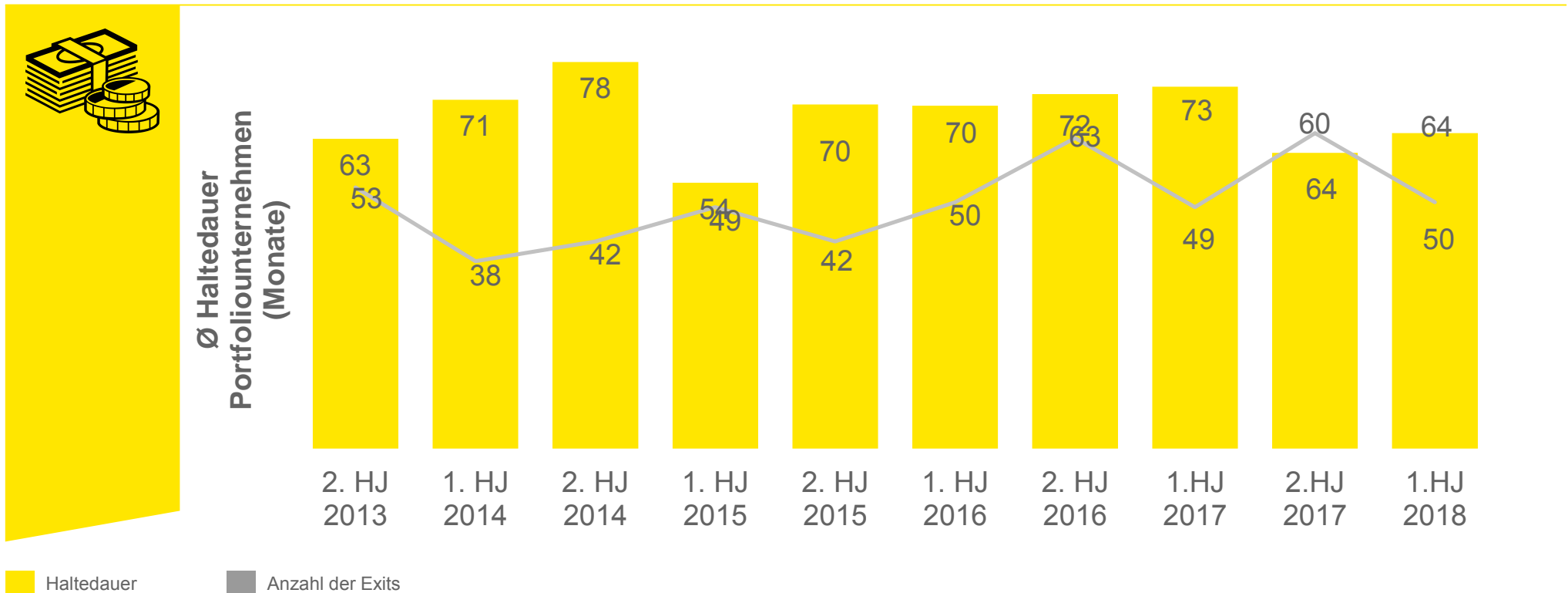


<sup>1</sup> Der Transaktionswert bezieht sich auf veröffentlichte Transaktionen, deren Wert bekannt gegeben wurde.

- ▶ Der Wert der Private Equity-Transaktionen im 1. Halbjahr 2018 liegt deutlich über dem Wert des 1. Halbjahres 2017 (10,7 Mrd. EUR i. Vgl. zu 5,3 Mrd. EUR)
- ▶ Der Wert, der von strategischen Investoren getätigten Deals, sank von 23,1 Mrd. EUR auf 13,3 Mrd. EUR



# Durchschnittliche Haltedauer Portfoliounternehmen



- ▶ Die durchschnittliche Haltedauer für Portfoliounternehmen stieg wieder leicht an auf 64 Monate im 1. Halbjahr 2018 nachdem diese zuvor im 2. Halbjahr 2017 auf 60 Monate gesunken war
- ▶ Die Anzahl der PE Exits zeigte einen Rückgang im Vergleich zur Vorperiode befindet sich damit aber auf dem Niveau des 1. Halbjahres 2017

# Die größten M&A-Transaktionen (1. Halbjahr 2018)

Zielunternehmen	Transaktionswert	Käufer
Merck (Consumer Health Business)	3,4 Mrd. €	Procter & Gamble
Bayer (Crop science)	1,7 Mrd. €	BASF SE
Grammer AG	1,1 Mrd. €	Ningbo Jifeng

# Die größten PE-Transaktionen (1. Halbjahr 2018)

Zielunternehmen	Transaktionswert	Käufer
Techem GmbH	4,6 Mrd. €	Caisse de Depot et Placement du Quebec, Ontario Teachers' Pension Plan, Partners Group Holding AG
Scandlines	1,7 Mrd. €	First State Investments, Hermes Investment Management
HSH Nordbank	1,0 Mrd. €	Cerberus Capital Management, J.C. Flowers & Co. LLC

# Quellen

---

## Quellen

Mergermarket  
Thomson One  
Unquote  
Bloomberg  
Deutsche Börse  
EY

## Kontakt

### Michael Kunz

Market Segment Leader PE GSA

Tel: +49 6196 996 26253

Email: [michael.kunz@de.ey.com](mailto:michael.kunz@de.ey.com)

### Wolfgang Taudte

Partner

Transaction Advisory Services

Tel: +49 6196 996 27473

Email: [wolfgang.taudte@de.ey.com](mailto:wolfgang.taudte@de.ey.com)

### Christian Hackober

Senior Consultant

Transaction Advisory Services

Tel: +49 6196 996 21898

Email: [christian.hackober@de.ey.com](mailto:christian.hackober@de.ey.com)

## Die globale EY–Organisation im Überblick

Die globale EY–Organisation ist einer der Marktführer in der Wirtschaftsprüfung, Steuerberatung, Transaktionsberatung und Managementberatung. Mit unserer Erfahrung, unserem Wissen und unseren Leistungen stärken wir weltweit das Vertrauen in die Wirtschaft und die Finanzmärkte. Dafür sind wir bestens gerüstet: mit hervorragend ausgebildeten Mitarbeitern, starken Teams, exzellenten Leistungen und einem sprichwörtlichen Kundenservice. Unser Ziel ist es, Dinge voranzubringen und entscheidend besser zu machen – für unsere Mitarbeiter, unsere Mandanten und die Gesellschaft, in der wir leben. Dafür steht unser weltweiter Anspruch „Building a better working world“.

Die globale EY–Organisation besteht aus den Mitgliedsunternehmen von Ernst & Young Global Limited (EYG). Jedes EYG–Mitgliedsunternehmen ist rechtlich selbstständig und unabhängig und haftet nicht für das Handeln und Unterlassen der jeweils anderen Mitgliedsunternehmen. Ernst & Young Global Limited ist eine Gesellschaft mit beschränkter Haftung nach englischem Recht und erbringt keine Leistungen für Mandanten. Weitere Informationen finden Sie unter [www.ey.com](http://www.ey.com).

In Deutschland ist EY an 21 Standorten präsent. „EY“ und „wir“ beziehen sich in dieser Publikation auf alle deutschen Mitgliedsunternehmen von Ernst & Young Global Limited.

Diese Publikation ist lediglich als allgemeine, unverbindliche Information gedacht und kann daher nicht als Ersatz für eine detaillierte Recherche oder eine fachkundige Beratung oder Auskunft dienen. Obwohl sie mit größtmöglicher Sorgfalt erstellt wurde, besteht kein Anspruch auf sachliche Richtigkeit, Vollständigkeit und/oder Aktualität; insbesondere kann diese Publikation nicht den besonderen Umständen des Einzelfalls Rechnung tragen. Eine Verwendung liegt damit in der eigenen Verantwortung des Lesers. Jegliche Haftung seitens der Ernst & Young GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft und/oder anderer Mitgliedsunternehmen der globalen EY–Organisation wird ausgeschlossen. Bei jedem spezifischen Anliegen sollte ein geeigneter Berater zurate gezogen werden.

©2018 Ernst & Young GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft  
All Rights Reserved.

[www.de.ey.com](http://www.de.ey.com).