

ARCAP

Estudio de la industria de capital privado, emprendedor y semilla **en Argentina**



EVOLUCIÓN

2016/2021



Microsoft for Startups



Contenidos

Acerca de nuestros sponsors

Panorama de la Industria
de Capital Emprendedor

Introducción

Capital Emprendedor
Corporativo

Metodología

Capital Semilla

Resumen Ejecutivo

Capital Emprendedor

Panorama de la industria
de Capital Privado

Perfil de las empresas
invertidas

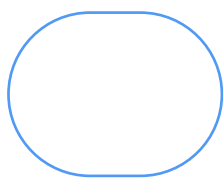
Capital Privado

Enfoque de género



Este índice es navegable.

Hacé click en el número de página para acceder al contenido.



Acerca de **Nuestros sponsors**

Microsoft for Startups es un programa destinado a ayudar a los startups a acelerar su crecimiento, proporcionándoles acceso a mentores, clientes, tecnología, soporte y comunidades técnicas. Nuestro objetivo es crecer juntos y apoyamos a ARCAP (Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla) para trabajar junto a los fondos de inversión en sumar valor a su portfolio y ampliar el ecosistema.

“Estamos en un punto donde escalar un startup es mucho más accesible de lo que era antes. Gracias a más acceso a plataformas, conectividad y mayor tasa de usuarios, en este contexto el principal desafío para un startup es escalar su negocio. Y es ahí donde Microsoft for Startups busca sumar valor. Las soluciones que brindamos abordan dos dificultades como son el acceso a clientes y a especialistas técnicos. Nuestro objetivo es trabajar junto a los startups aprovechando nuestras ventajas: escala global, relaciones con clientes, acceso a expertos técnicos, un equipo de ventas extenso y su ecosistema de socios”, **explicó Mariano Amartino, Managing Director de Microsoft for Startups Américas.**

“Microsoft used to scare start-ups but is now an ‘outstandingly good partner’”. Ben Horowitz, Fundador y GP @ Andreessen Horowitz

Microsoft for Startups

El programa se desplegó tras escuchar las necesidades de la comunidad emprendedora y se basa en tres pilares:

Conexión con los ecosistemas de emprendedores: Mediante espacios de relacionamiento, intercambio de ideas y el acceso a contenidos, contactos y recursos vitales para su crecimiento.

“Tanto en Argentina como en América Latina estamos observando un record en la cantidad de transacciones y niveles de inversión en startups tecnológicas. Para esos emprendedores, su proyección regional, sino global, muchas veces es solo posible de la mano de socios estratégicos como Microsoft for Startup “. Diego González Bravo, Vicepresidente Venture Capital, ARCAP.

Acceso a los clientes de Fortune 500: Una de las principales necesidades de los fundadores e inversores B2B es conectarse con nuevos clientes. Utilizando el marketplace de Microsoft pueden acceder a nuevos mercados y segmentos de clientes brindándoles además acceso al ecosistema de socios y vendedores, así como también a nuevos y más ágiles canales de ventas.

“Trabajar con Microsoft for Startups nos da acceso a expertos en tecnología de alto nivel, pero sobre todo nos orienta para relacionarnos con un socio estratégico ideal para crecer en acceso a mercados y cuentas de forma acelerada”. Emiliano Kargieman, Fundador y CEO - Satellogic

Acceso a la nube y herramientas: Brindamos acceso a la nube a través de créditos. Azure es el servicio más abierto para que las empresas puedan usar las herramientas y lenguajes que elijan. También se integran a este programa: GitHub, PowerPlatform y Microsoft365.



Para más información:

<https://startups.microsoft.com/es-es/>

Estrategia y Transacciones



EY es una firma de servicios profesionales líder a nivel global. En la Argentina, cuenta con más de 50 años de experiencia apoyando a sus clientes a mejorar su transparencia, gerenciar mejor sus riesgos, optimizar sus procesos y expandir sus negocios a través de sus cuatro líneas de servicio: Auditoría, Impuestos, Consultoría y Estrategia y Transacciones.

Los servicios de la división **Estrategia y Transacciones** incluyen una amplia gama de soluciones interconectadas vinculadas estrechamente a la agenda de capital:



Estrategia

En esta era de transformación, los líderes empresariales se enfrentan al reto de cómo lograr el máximo valor para todos los stakeholders de su organización. Desafiamos los supuestos y construimos estrategias de crecimiento que ayudan a mejorar la rentabilidad y el valor a largo plazo.

Finanzas corporativas

Nuestro equipo de finanzas corporativas ayuda a empresas públicas, privadas y familiares con sus problemas financieros clave. Desde la revisión de la cartera y los procesos de asignación de capital hasta el análisis de la planificación financiera y el apoyo a la toma de decisiones, contamos con el talento, las herramientas y la tecnología para ayudarlos a asignar mejor el capital.

Comprar e integrar

Ayudamos nuestros clientes a llevar adelante su agenda de crecimiento estratégico inorgánico. En particular, asesoramos a las empresas y a los fondos de capital privado a refinar su estrategia de crecimiento, llevar adelante los due-diligence (financiero, fiscal, laboral, seguridad social, IT, anticorrupción, etc.) y refinar sus ejercicios de valuación. Con posterioridad a la transacción, ayudamos a diseñar e implementar los planes de integración de los negocios para capturar el valor esperado.

Vender y separar

Colaboramos en la gestión estratégica del portafolio y en la ejecución del proceso de desinversión de una empresa o un negocio con el objetivo de maximizar su valor. Podemos tomar el proceso de desinversión punta a punta, o bien ejecutar múltiples tareas relacionadas con la preparación para la venta, la planificación fiscal, el sell-side diligence y la separación financiera y operacional.

Reestructuración

Ayudamos a responder los retos de situaciones financieras críticas, complejas y urgentes, proporcionando soluciones para proteger la continuidad del negocio y generar alternativas para un plan de recuperación o rescate.

Nuestros Contactos

Ignacio Hecquet, Socio a cargo de Strategy and Transactions
ignacio.hecquet@ar.ey.com

Juan Palladino, Socio de Transaction Diligence
juan.palladino@ar.ey.com

Sergio Caveggia, Socio de Transaction Tax
sergio.caveggia@ar.ey.com

Matias de San Pablo, Socio de Strategy
Matias.De-San-Pablo@ar.ey.com

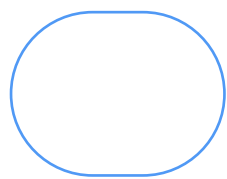
Pablo De Gregorio, Socio de Corporate Finance
pablo.degregorio@ar.ey.com

www.ey.com/es_ar/strategy-transactions



EY | Assurance | Tax | Strategy and Transactions | Consulting

Copyright 2021 © EY. All rights reserved.



Introducción

El presente reporte se centra en un relevamiento de la cantidad y el monto de las inversiones realizadas en Capital Privado, Emprendedor y Semilla durante el transcurso de 2021.

Para cumplir con este fin, ARCAP, en forma semestral desde el año 2015, realiza una encuesta a Gestores de Fondos miembros y no miembros de la asociación. Adicionalmente, incorpora información complementaria a la obtenida en la encuesta capturada a partir de fuentes públicas.

Luego de procesar los datos, se confeccionó este estudio que arroja números récord en la industria de Capital Emprendedor: **2021 fue el año con más cantidad de transacciones en Capital Emprendedor y Semilla del que se tiene registro. El monto total de 2021 superó a 2019 que había sido el mejor año de la industria hasta el momento.** El dato es aún más contundente si se tiene en cuenta que la cifra de 2019 (USD 1.128 millones) incluía una transacción extraordinaria de USD 725 millones en Capital Privado, mientras que el número de 2021 (USD 1.137 millones) está conformado solamente por rondas de Capital Emprendedor y Semilla.

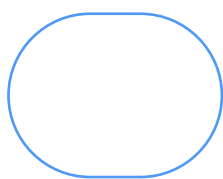
Contrario a esta tendencia, el segmento de Capital Privado no presentó actividad

pública durante este período.

Además de los habituales indicadores de la industria -cantidad y monto agregado de las transacciones realizadas-, ARCAP comenzó, desde 2020, a relevar indicadores de género y localización geográfica ya que la asociación considera que tener un diagnóstico en relación a esas dimensiones es el primer paso para lograr una industria más diversa y federal. En términos de género se vio un retroceso en la presencia de mujeres, lo que indica que es necesario tomar acciones que apunten a reducir los obstáculos estructurales a los que se enfrentan.

Tal como se hizo el año pasado, se analizó si los emprendimientos que recibieron inversión de Capital Emprendedor y Semilla son B2B (*Business to Business*) o B2C (*Business to Consumer*), la gran cantidad de startups financiadas por este tipo de inversión que se enfocan en brindar servicios a otras empresas demuestra que el ecosistema emprendedor y el sector tradicional no son excluyentes, sino que pueden funcionar en sinergia.

Nos es grato comprobar una vez más que, tal cómo sucede hace 5 años, la industria de Capital Emprendedor y Semilla en Argentina continúa robusteciéndose.



Metodología

Durante el mes de diciembre de 2021, ARCAP, junto con EY Argentina, envió una encuesta a los Gestores de Fondos solicitando información sobre los compromisos de capital e inversiones realizados durante el segundo semestre de 2021. Esta información se agregó a la obtenida en la encuesta del primer semestre del año.

Después del período de recolección de información, se procesaron los datos y consolidaron los resultados que se reflejan en el presente documento.

A través de fuentes complementarias de información (LAVCA y capturada a partir de fuentes públicas), se identificaron transacciones adicionales, incluyendo las realizadas por Gestores de Fondos del exterior. Integrar estas fuentes de información permite tener un panorama más acabado de la actividad en Argentina en el período bajo análisis.

Es pertinente realizar dos aclaraciones en referencia a la interpretación y visualización de los datos presentados:

- En el caso de Capital Emprendedor, el reporte considera inversiones realizadas en startups fundadas en Argentina, incluso cuando las rondas de financiamiento que cierran se utilicen para comenzar o profundizar sus procesos de internacionalización.

- Se considera una transacción a cada inversión que cada gestor de fondos notificó. En algunos casos, hay más de una transacción en la misma compañía, pero las compañías no están repetidas cuando se analizan los indicadores de género, tipo de compañía, localización y vertical.

Es importante mencionar también la distinción de verticales que aplicamos en nuestro país:



Capital Semilla

Seed capital o Early Stage

Inversiones por parte de gestores de fondos en rondas Pre series A, generalmente menores a USD 1 Millón.



Capital Emprendedor

Venture capital (VC)

Inversiones por parte de gestores de fondos en rondas Series A en adelante y que en Argentina suelen ser mayores a USD 1 millón.



Capital Privado

Private Equity (PE)

Inversiones por parte de gestores de fondos en compañías maduras donde la participación suele ser mayoritaria.

Es habitual escuchar hablar de Venture Capital como industria, donde los verticales Capital Emprendedor y Semilla son agrupados, como así también hablar de la industria de Capital Privado donde están incluidos los 3 verticales (Semilla, Emprendedor y Privado).

Industria de Capital Privado (Private Investment Industry)



**Vertical
Capital Semilla**
Seed Capital

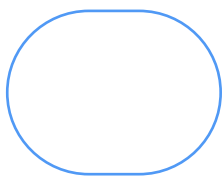


**Vertical
Capital Emprendedor**
Venture Capital



**Vertical
Capital Privado**
Private Equity

Industria de Venture Capital (Venture Capital Industry)



Inversiones totales

2021

En el transcurso del año hubo

110 TRANSACCIONES

de Capital Privado (*Seed+VC+PE*)



Es el período de **mayor cantidad de inversiones** del que se tiene registro.

De las **110** transacciones ejecutadas



66

corresponden a
Capital Semilla



44

corresponden a
Capital Emprendedor



No se detectaron transacciones
de Capital Privado.



USD 1.337,2 millones

La sumatoria de todas las transacciones representa una inversión total de **USD 1.337,2 millones**, **lo que significa un año récord**. En 2019, que era hasta el momento el período con más inversión, el monto total invertido fue de 1.128 USD millones, pero el 64% del total estaba explicado por una sola transacción extraordinaria de Capital Privado. **Este año el total invertido está conformado solo por transacciones de Capital Semilla y Emprendedor.**

Capital Semilla

hubo una inversión de

25 millones



en **66 transacciones**.



2021, es un récord en monto invertido en este segmento.



Los verticales que más inversiones recibieron fueron:
BioTech, FinTech y HealthTech.

Capital Emprendedor

hubo una inversión de

USD 1.312,2 millones

en **44 transacciones.**



Tanto la cantidad de operaciones como el monto invertido son un récord.



Los verticales que más inversión recibieron fueron: **Enterprise, Software & Services, Agtech y FinTech.**



Sólo 6 de las inversiones

realizadas en Argentina fueron ejecutadas por un **Gestor de Fondo corporativo**

(2 en *Capital Semilla* y 4 en *Capital Emprendedor*).



Estos números representan un retraimiento del sector respecto a años anteriores.

De los emprendimientos que recibieron financiamiento Emprendedor o Semilla



74,2%

están en C.A.B.A o Provincia de Bs As.

12,4% en Santa Fe

6,7% en Córdoba

y los restantes entre Mendoza, Salta y Tucuman.

Segmento de las startups que recibieron inversión este año



**66,3%
B2B**

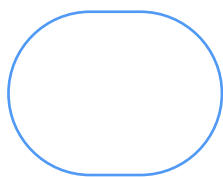


**33,6%
B2C**

El 11,5% de los emprendimientos que recibieron inversión en 2021 tienen una CEO mujer.



Esto significa un retroceso de la presencia de mujeres en puesto directivos de las compañías invertidas respecto a los períodos anteriores.

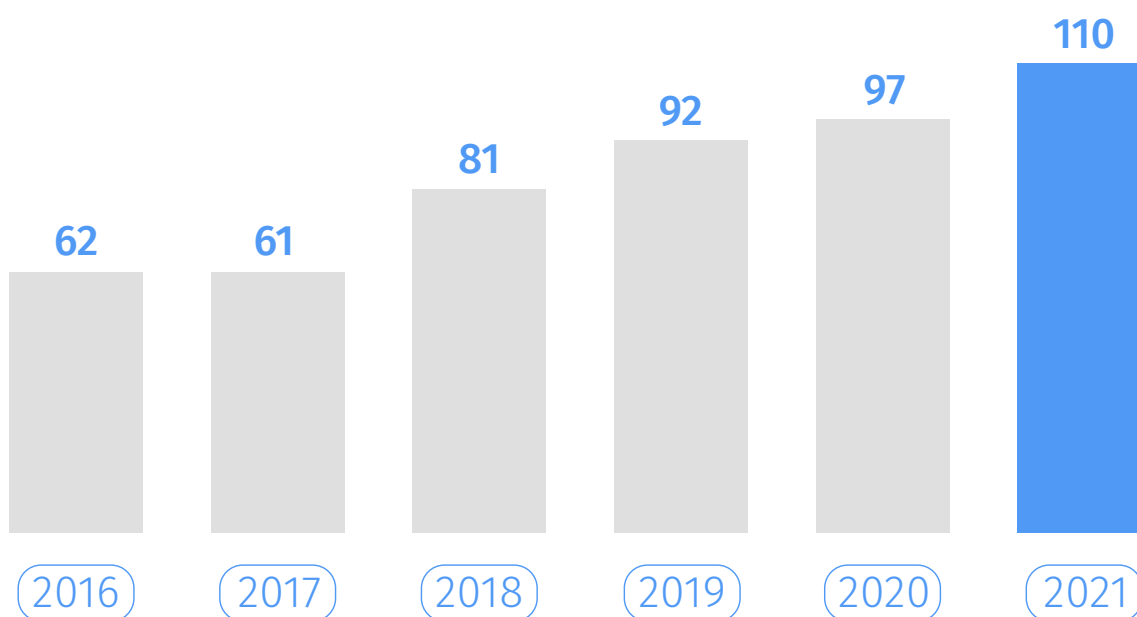


Panorama del Capital **Privado, Emprendedor y Semilla**

En esta sección se muestra, de forma agregada, la cantidad y el monto de transacciones en Capital Privado, Emprendedor y Semilla que se hicieron desde que ARCAP empezó a relevar esos datos. Se puede ver la evolución anual de 2016 hasta 2021.

Cantidad total de transacciones

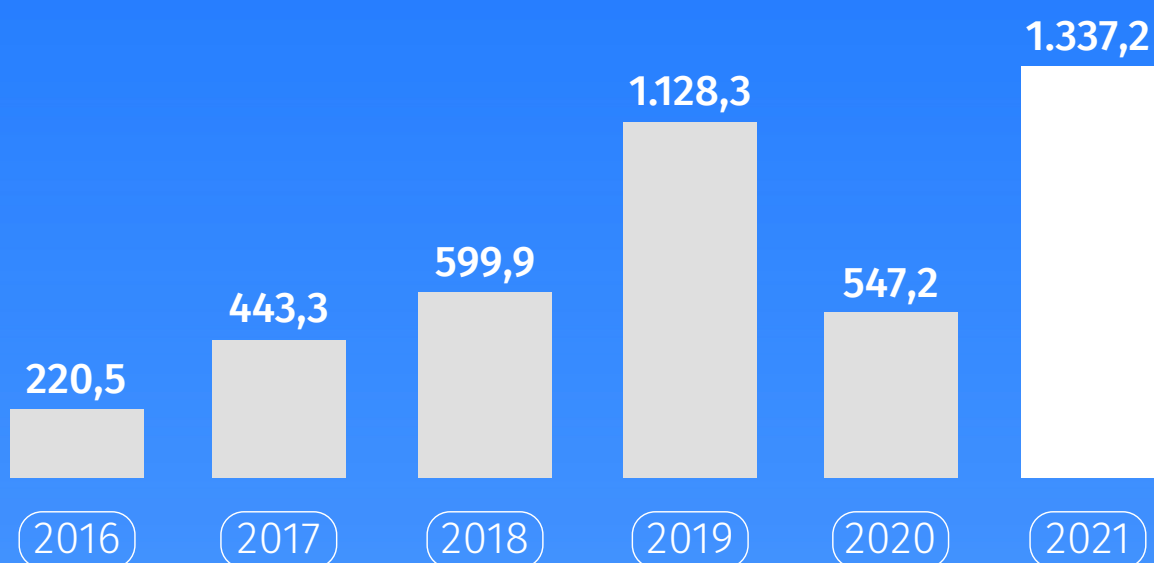
Capital privado + Capital emprendedor + Capital semilla



Se observa que 2021 continuó con la tendencia alcista de los años anteriores en términos de cantidad de transacciones: **hubo un aumento del 13,4% respecto al período anterior.**

Monto total de transacciones (en USD millones)

Capital privado + Capital emprendedor + Capital semilla



En cuanto al monto total invertido, **hay un aumento relevante en el presente año en relación al anterior.** Este aumento es aún más significativo si se tiene en cuenta que no hubo transacciones de Capital Privado. En 2019, el año más cercano en monto a 2021, hubo una operación de Capital Privado de USD 725 millones que explica el 64% del monto total.

En resumen, durante 2021, se detectaron inversiones por:



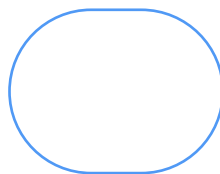
Capital Semilla
USD 25 millones
en 66 transacciones



Capital Emprendedor
USD 1312,2 millones
en 44 transacciones



Capital Privado
No se detectaron transacciones.



Capital Privado

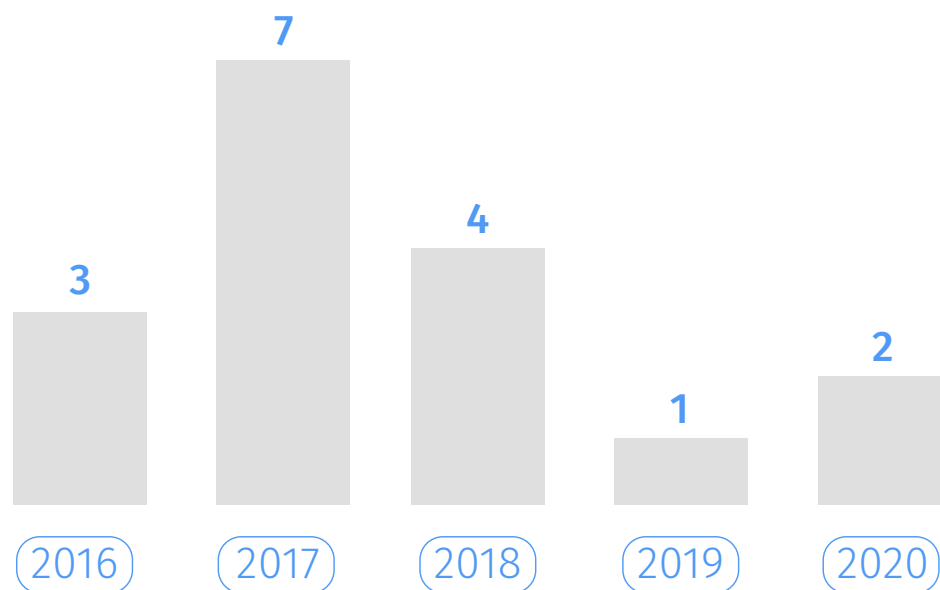
Los gestores de fondos que invierten en Capital Privado aportan recursos financieros de forma temporal (3-10 años) a cambio de una participación en empresas no cotizadas que tienen grandes perspectivas de desarrollo y que, a diferencia de las compañías invertidas por Capital Semilla y Emprendedor, tienen una trayectoria más extensa y están más asentadas en el mercado.

El volumen de los montos invertidos también excede con creces los volúmenes que se manejan en las inversiones en proyectos en los que se focaliza el Capital Semilla y Emprendedor.

Este año no se detectaron inversiones en Capital Privado, pero se muestra en este capítulo la evolución hasta 2020.

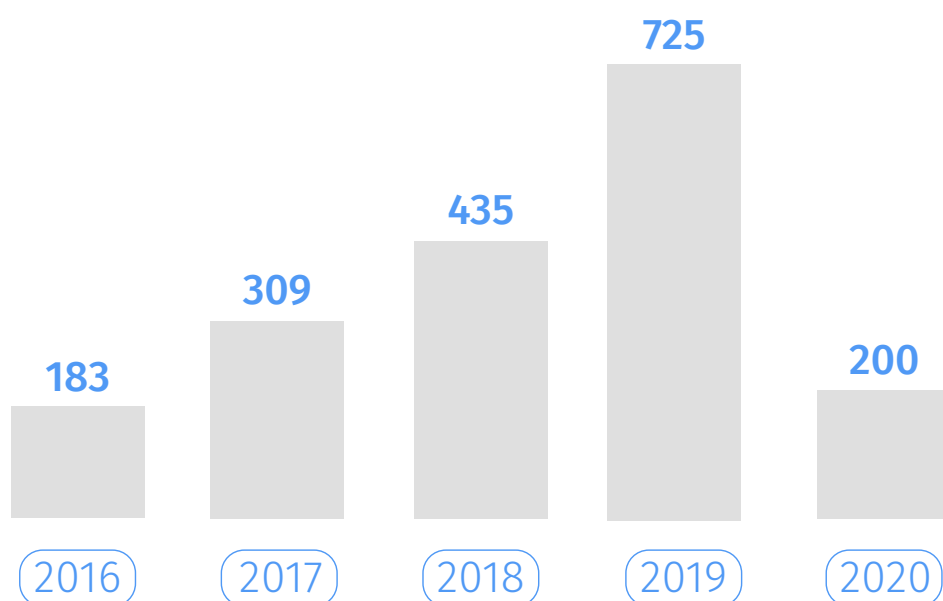
Cantidad de transacciones

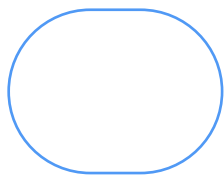
Capital privado



Cantidad de transacciones (en USD millones)

Capital privado





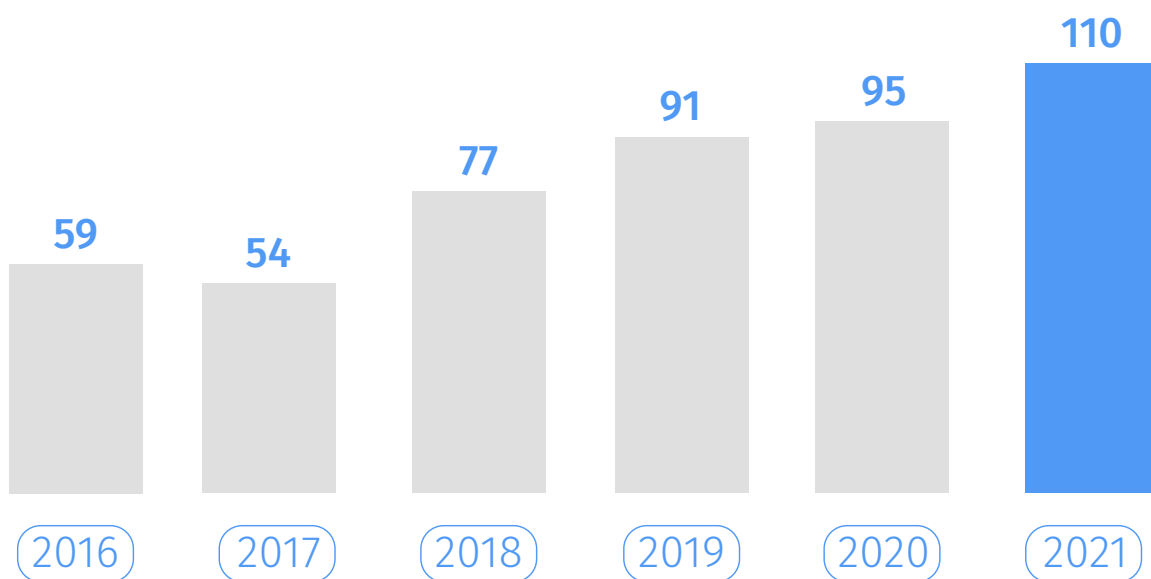
Industria de Capital Emprendedor

Se usa el término industria de Capital Emprendedor como etiqueta general a la suma de transacciones de Capital Semilla y Capital Emprendedor. En esta sección se muestran los números agregados de los dos estadios. En las secciones siguientes se mostrarán de forma desagregada.

En este apartado, además se mostrará la proporción de las inversiones ejecutadas por Gestores de Fondos de Capital Emprendedor Corporativo (Corporate Venture Capital o CVC).

Cantidad total de transacciones

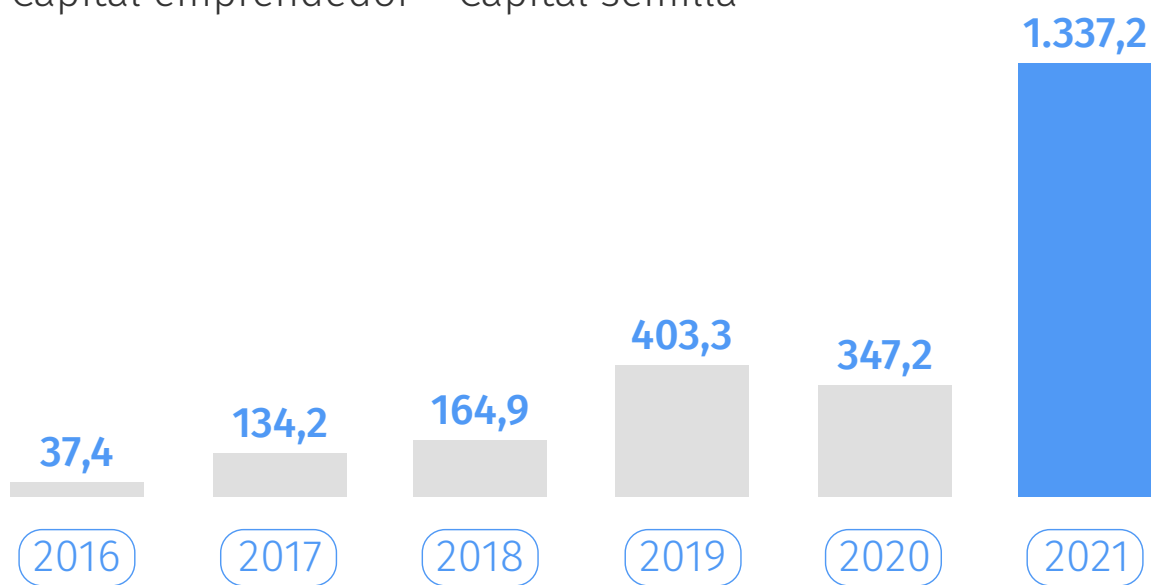
Capital emprendedor + Capital semilla



Se puede apreciar que la cantidad de transacciones, que venía subiendo sostenidamente desde 2016, dio un salto en el presente año y **fue del 15% más que el año anterior.**

Monto total de transacciones (en USD millones)

Capital emprendedor + Capital semilla

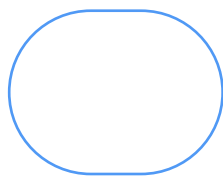


Como se puede apreciar en el gráfico, el monto invertido en la industria de Capital Emprendedor ha evolucionado de forma creciente desde 2016 con un leve retroceso en 2020. El año que se analiza en este reporte es un significativo récord, **casi 4 veces más que el año anterior y 36 veces más que el primer año del que se tienen registros de la actividad.**

En 2021, se identificaron 9 transacciones extraordinarias por USD 1.174 millones que representaron el 87,8% del total. El 12,3% adicional fueron 101 transacciones por USD 163,2 millones. Como se ve en el cuadro que aparece a continuación, 2021 es un año récord en transacciones totales, en transacciones típicas y en transacciones atípicas.

Año	Transacciones	Atípicas (*)	Total
2018	74 - USD 34,9M	3 - USD 130M	77 - USD 164,9
2019	86 - USD 27,3M	5 - USD 376M	91 - USD 403,3
2020	93 - USD 86,1M	2 - USD 261M	95 - USD 347,1
2021	101- USD 163,2 M	9 -USD 1.174	110- USD 1.337,2

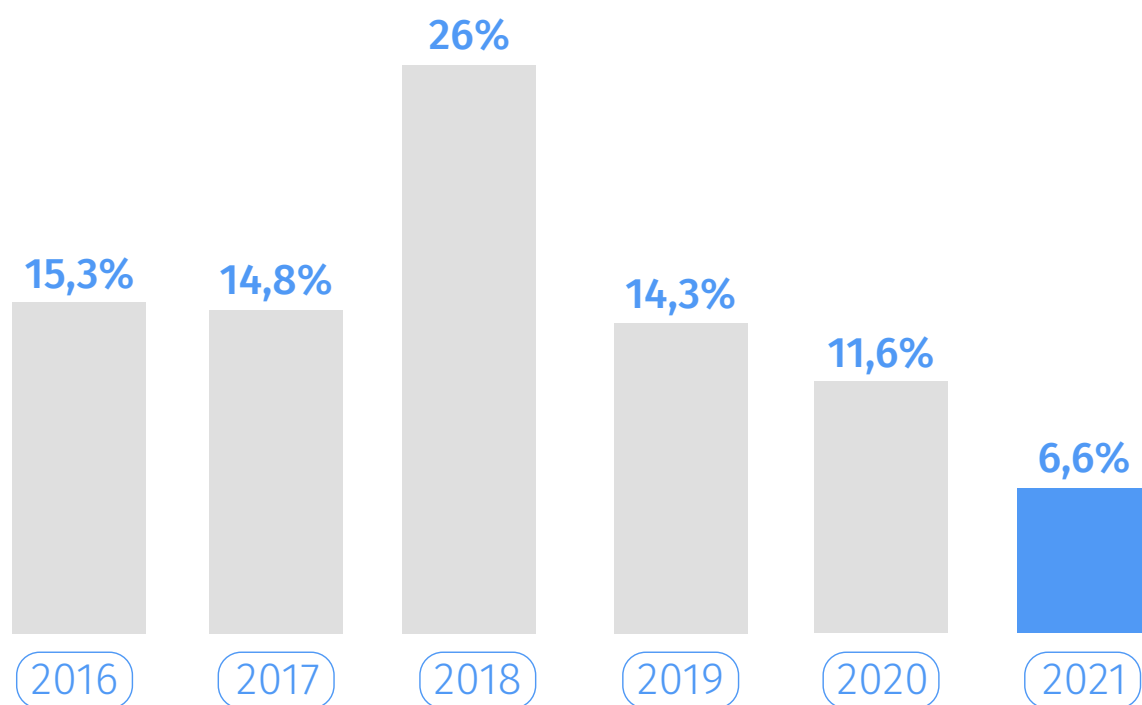
(*) transacciones mayores a USD 20 millones



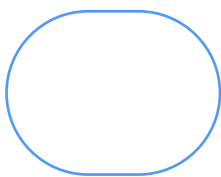
Capital Emprendedor corporativo (CVC)

El Capital Emprendedor Corporativo es un vehículo utilizado por compañías para invertir en otras empresas dinámicas (startups) que están en crecimiento.

Proporción de transacciones ejecutadas por Capital Corporativo



En este gráfico se puede apreciar que hay desde 2018 un **descenso con respecto a la cantidad de inversiones realizadas en la industria de Capital Emprendedor**.



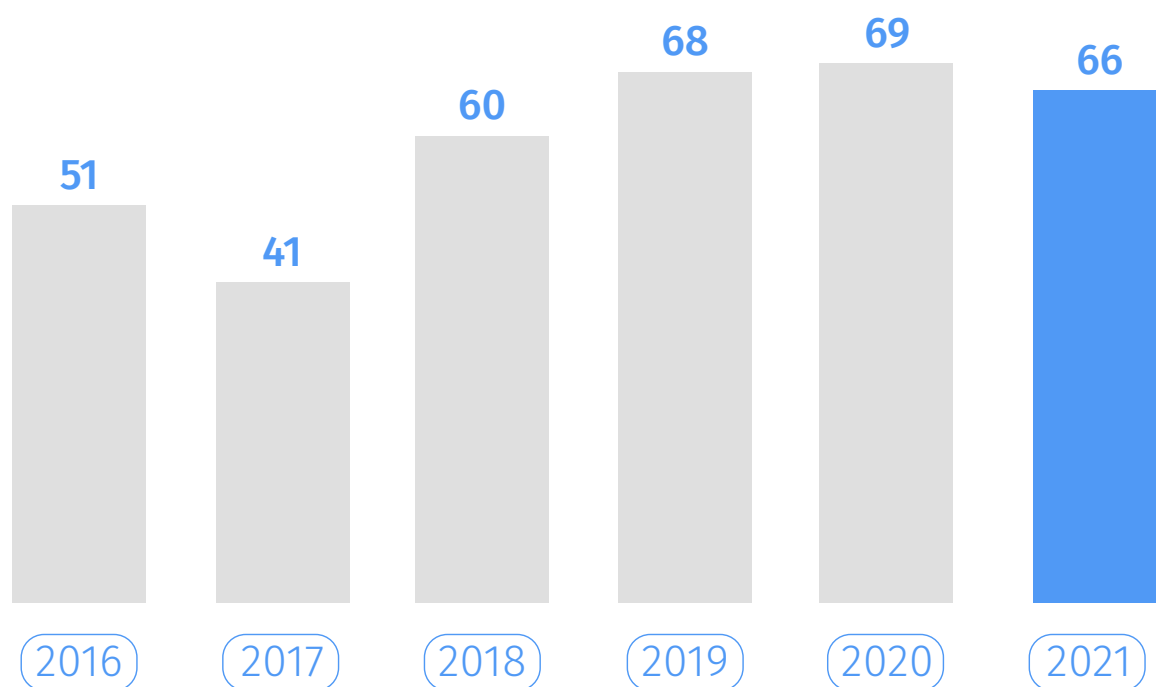
Capital Semilla

Las transacciones en Capital Semilla son operaciones que generalmente varían entre los USD 25 mil hasta USD 1 millón. Es una ronda de financiamiento que le permite al emprendimiento salir al mercado y probar/validar la respuesta de los clientes y en algunos casos expandirse a nivel nacional.

En las encuestas realizadas por ARCAP, no se relevan los inversores ángeles individuales, sino que se recolecta información de rondas semilla cuando se involucran gestores profesionales.

Cantidad total de transacciones

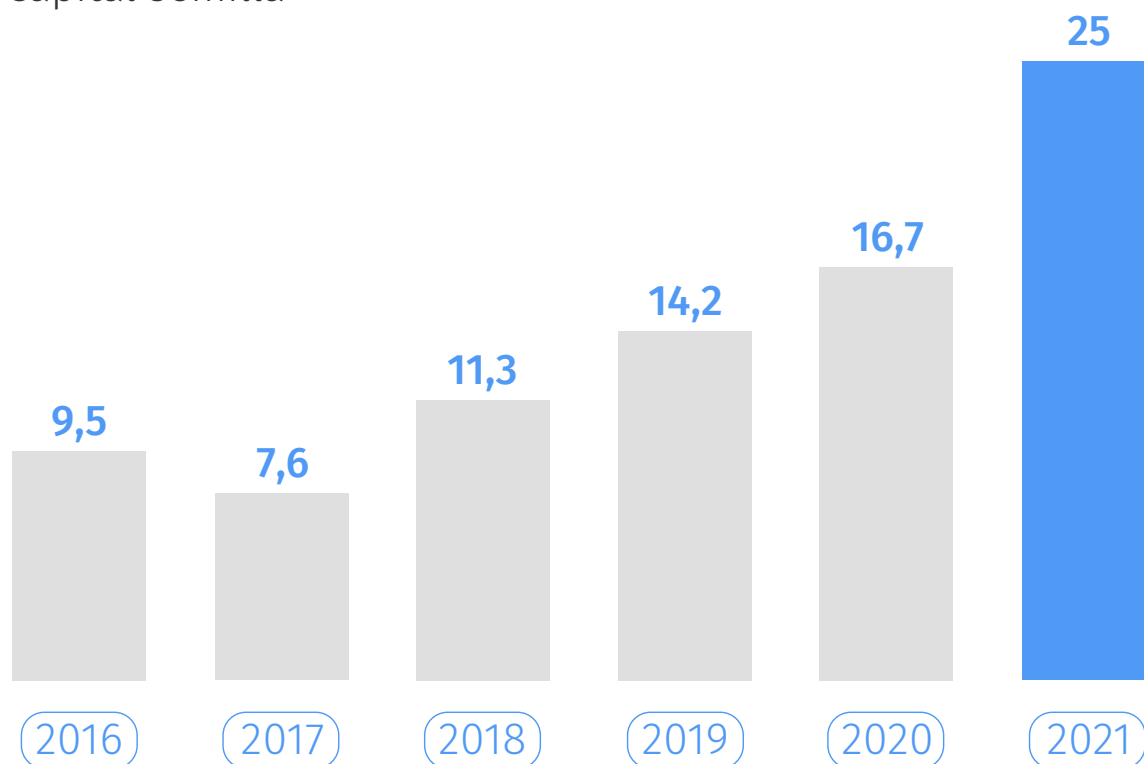
Capital semilla



La cantidad de transacciones en Capital semilla se ha mantenido estable en los últimos tres años. En 2021 **se detectó una leve disminución en cantidad, pero como se verá a continuación, aumentó el monto total invertido.**

Monto total de transacciones (en USD millones)

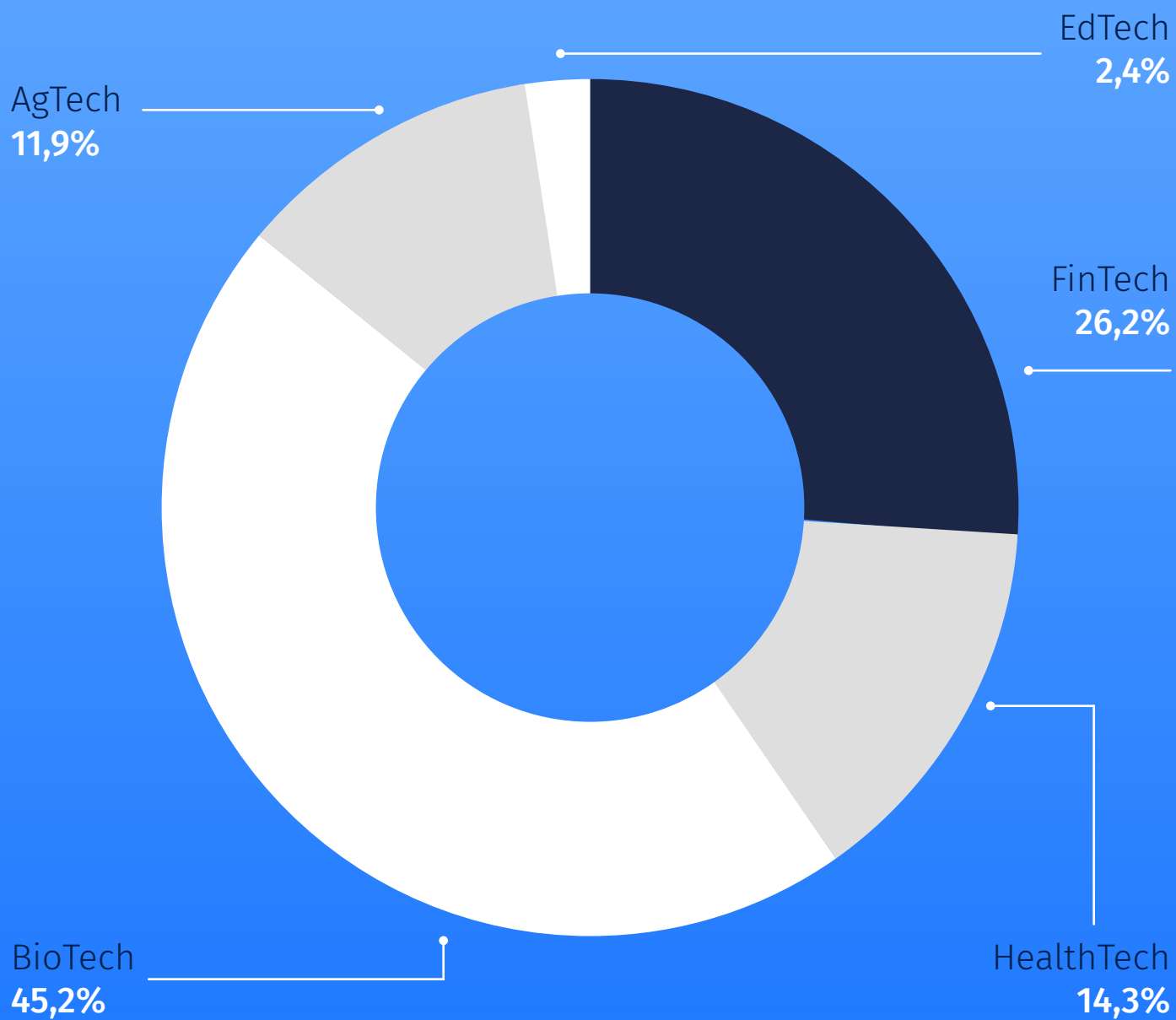
Capital semilla



A pesar de que la cantidad de transacciones se mantuvo estable desde 2019, se ve un aumento sostenido en el monto total invertido. **Este año se observa un aumento en el monto total invertido del 50%.** Es decir que, en promedio, las transacciones realizadas 2021 fueron más grandes en monto que las realizadas el año anterior.

Inversión por vertical (en cantidad de transacciones)

Capital semilla



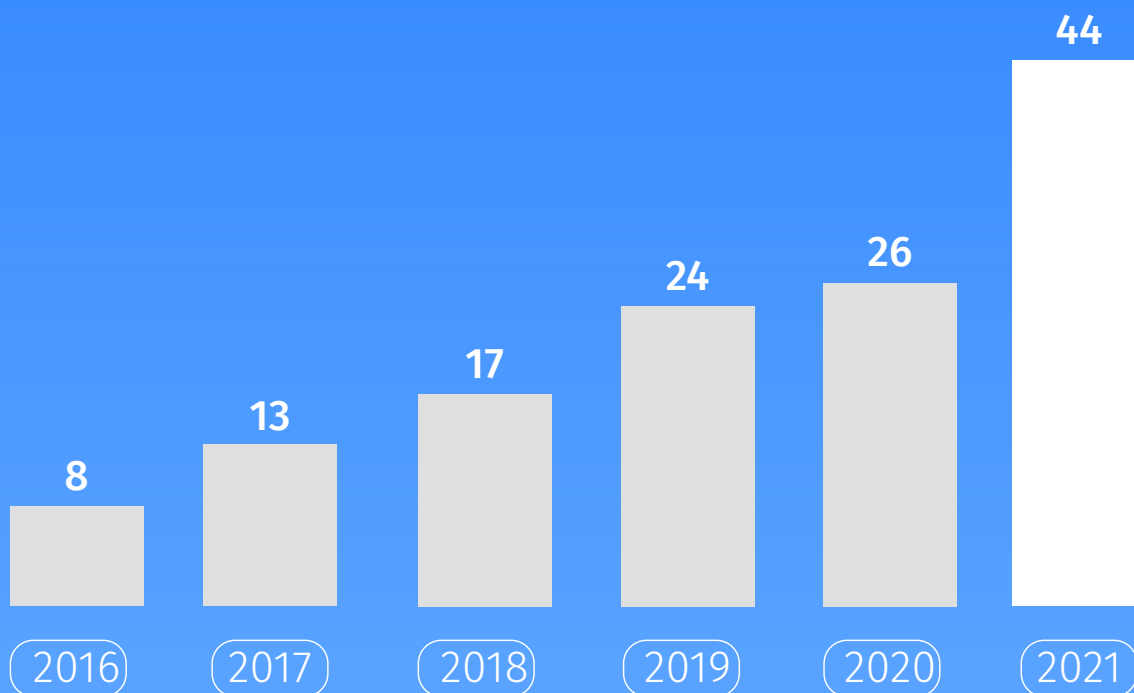


Capital **Emprendedor**

En Argentina, en general, las rondas que son consideradas de Capital Em-
prendedor son aquellas de más de USD 1 millón. Los Gestores de Capital
Emprendedor validan la tracción de mercado e invierten capital que posi-
bilite la escalabilidad.

Cantidad total de transacciones

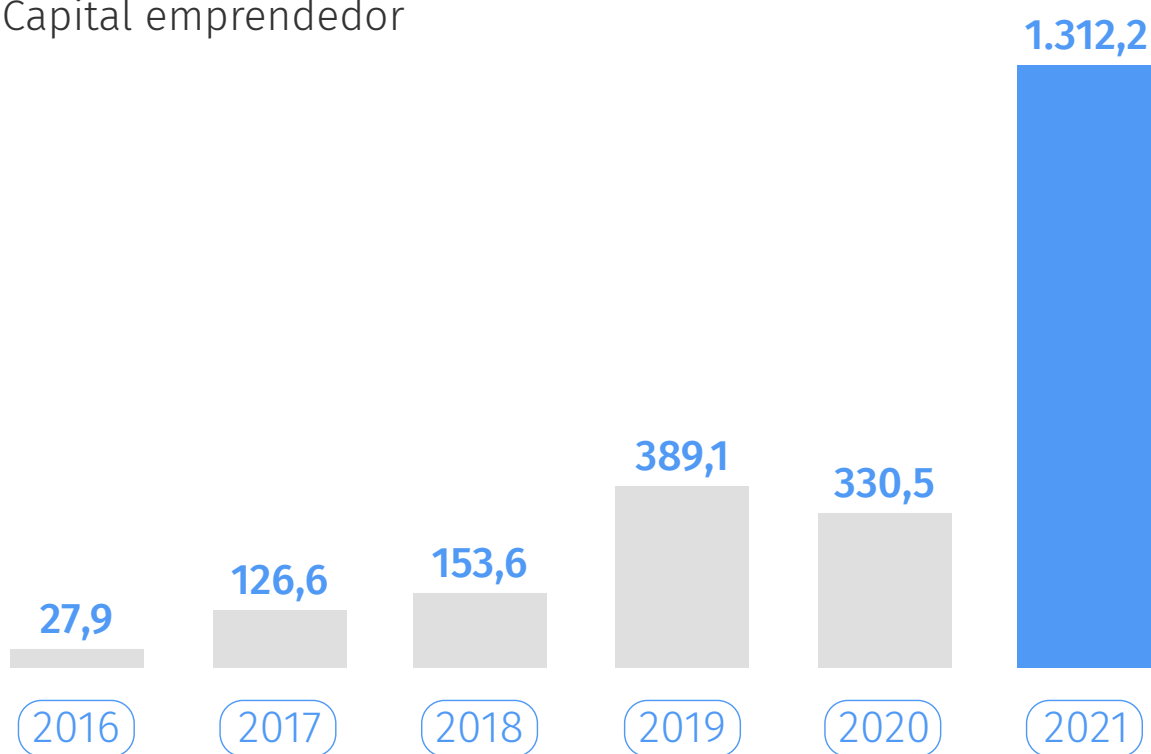
Capital emprendedor



En Capital Emprendedor se ve un aumento en la cantidad de transacciones des-
de que se comenzaron a computar datos. Este año **aumentó un 69,2%** respecto
al anterior, lo que representa el salto anual más alto del que se tiene registro.

Monto total de transacciones (en USD millones)

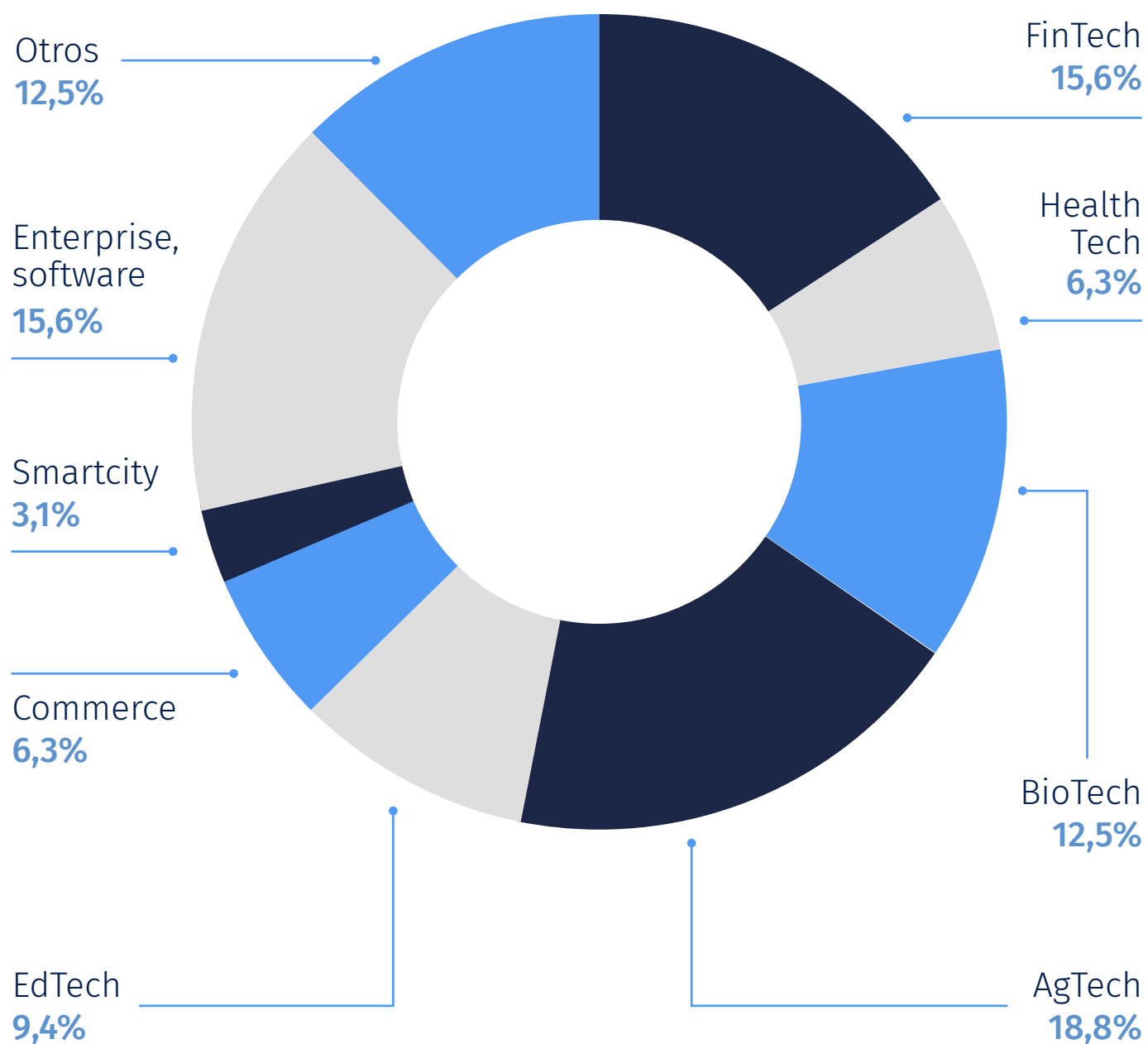
Capital emprendedor

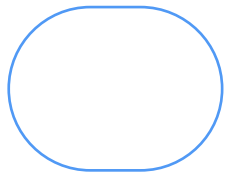


El monto invertido en Capital Emprendedor en 2021 **casi cuadruplica al del año anterior y es 46 veces más grande** que el monto total invertido el primer año que ARCAP empezó a medir estos indicadores.

Inversión por vertical (en cantidad de transacciones)

Capital emprendedor

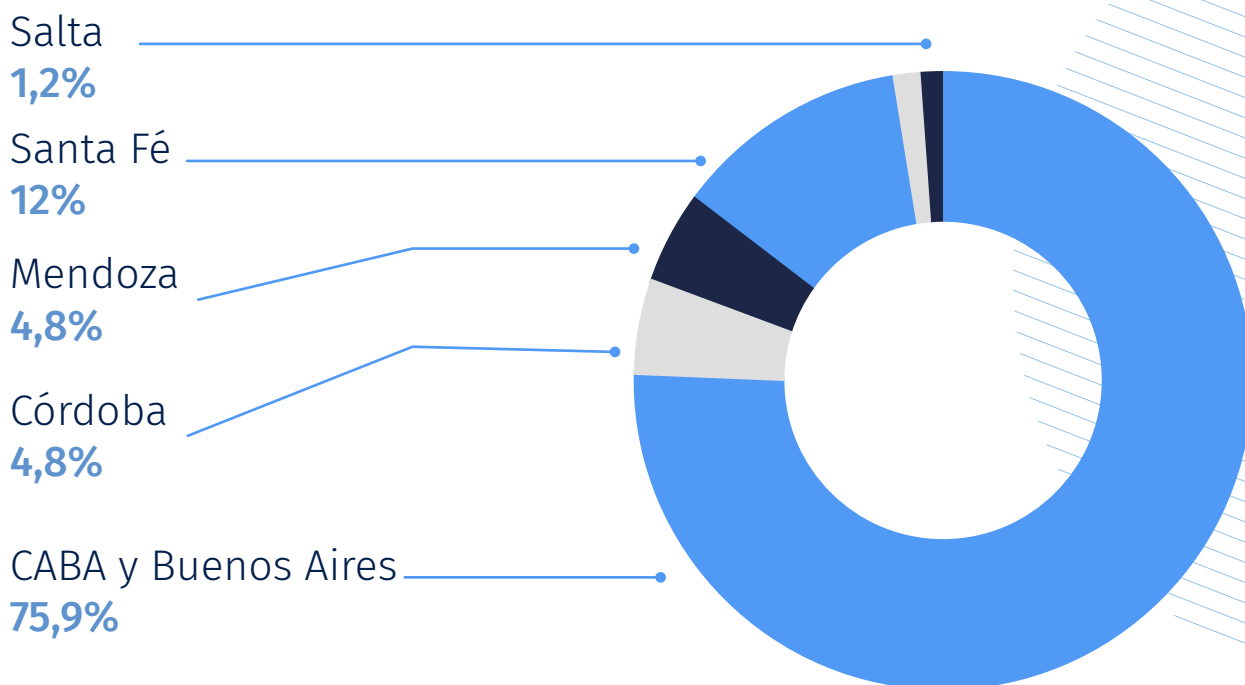




Perfil de las compañías que recibieron financiamiento de Capital Semilla o Emprendedor en 2021

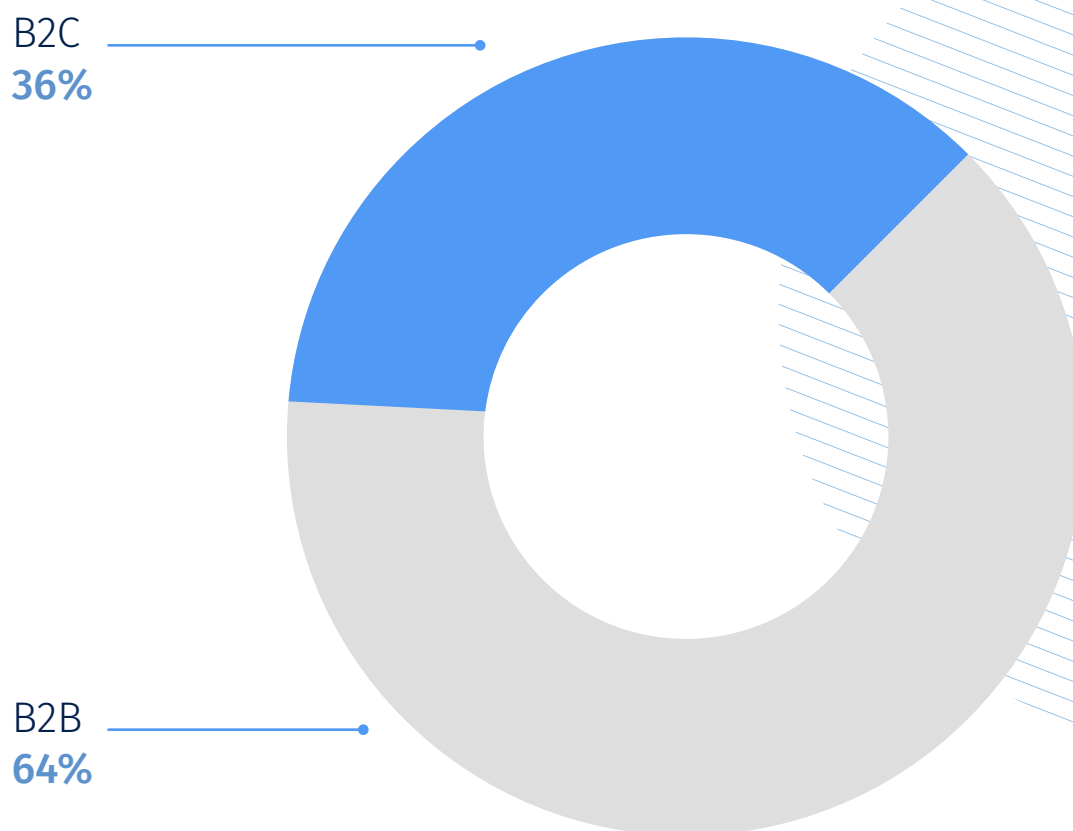
En esta sección se mostrará cuál es el perfil de las startups que fueron invertidas este año. ARCAP comenzó a relevar estos indicadores desde 2019 y en los próximos informes se podrá visualizar la evolución de estos indicadores a lo largo del tiempo.

Localización de startups que recibieron financiamiento semilla o emprendedor en 2021



Uno de los objetivos de ARCAP es colaborar con el desarrollo de una **industria federal y diversa**. Tomar una fotografía de la localización de las empresas que recibieron financiación de Capital Emprendedor y Semilla sirve como punto de partida para comenzar a trabajar por una industria que abarque cada vez más extensión territorial.

Cliente objetivo de las compañías que recibieron financiamiento semilla o emprendedor en 2021



Los emprendimientos B2B (*Business to Business*) son aquellos que brindan servicios a otras compañías, este tipo de startups pueden funcionar como **potenciador de la economía** más tradicional y a través de ellas se puede buscar una sinergia entre ambos sectores.

Las empresas B2C (*Business to Consumer*) son las que generaron un producto o servicio que apunta al consumidor final y son aquellas que llevan en forma directa los **avances tecnológicos a la vida cotidiana de las personas**.

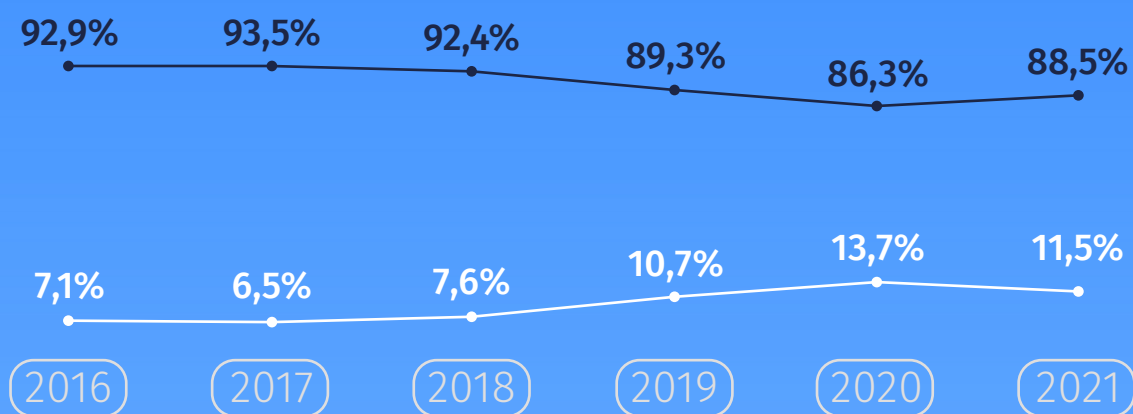
Género

ARCAP produjo en 2019 un informe que muestra los indicadores de género en la industria, tanto en los emprendimientos financiados como en los Gestores de Fondos, para el período entre 2016 y 2019.

En esta sección, a la información relevada para dicho informe, se le suman los valores de los indicadores correspondientes a 2020 y 2021.

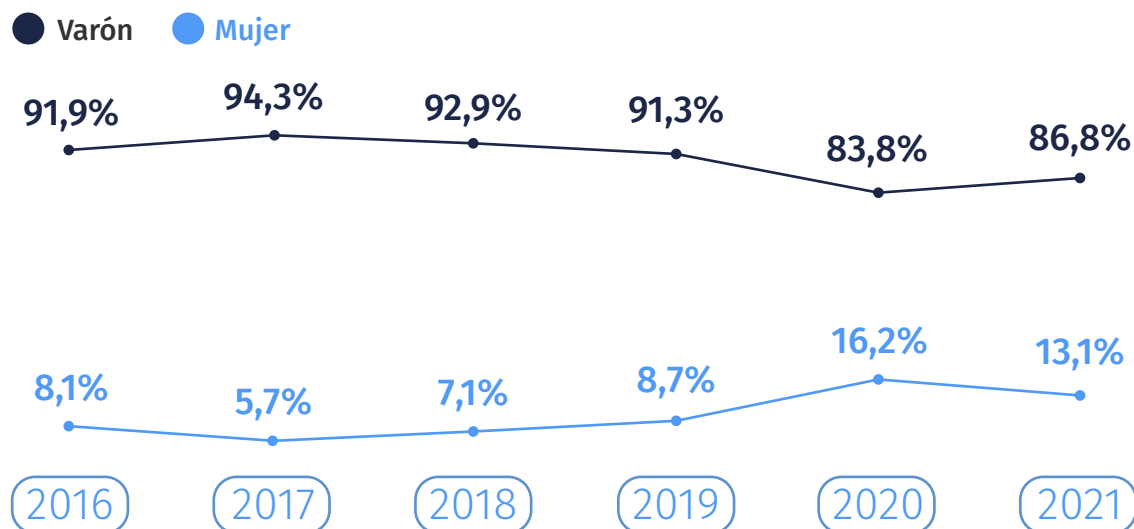
Proporción por género de los/las CEO de las compañías invertidas por Capital emprendedor

● Varón ● Mujer



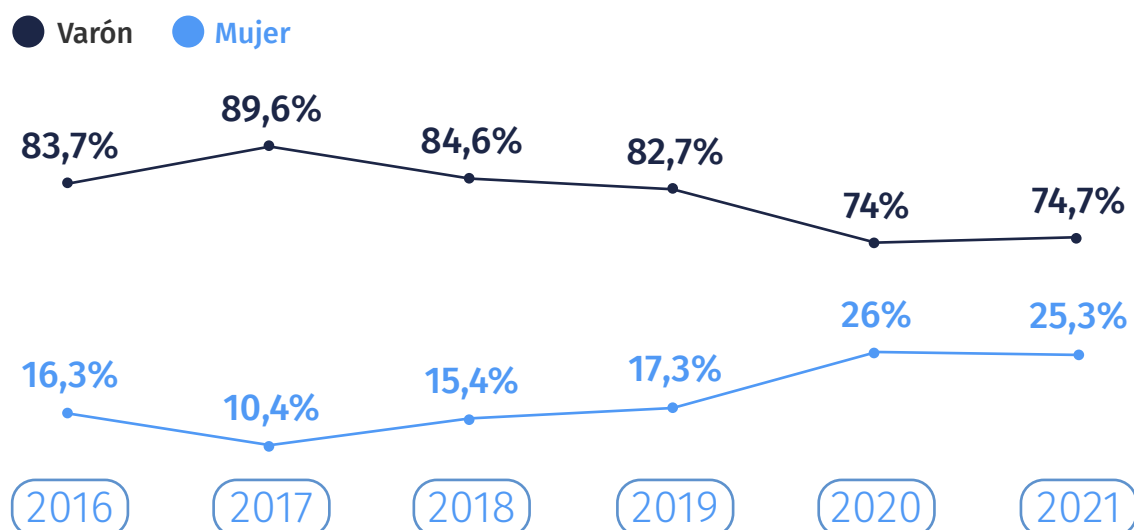
Como se puede notar en el gráfico, la tendencia que venía en alza desde 2017 se interrumpió en 2021, donde **se ve un retroceso en la presencia de mujeres en la dirección de empresas invertidas** respecto al año anterior.

Género de los emprendedores que recibieron financiamiento



Este gráfico se deriva de sumar todos los emprendedores que fundaron compañías que recibieron inversión de Capital Emprendedor y Semilla y diferenciarlos por género. Aunque 2021 es mejor que 4 de los 5 otros años de los que se tiene registro, se vio un retroceso en la presencia de mujeres en compañías invertidas respecto al período anterior.

Conformación del equipo fundador por género



El gráfico muestra la conformación por género de los equipos de startups que recibieron financiamiento en 2020. Refleja, para el año 2021, que en el 25,3% de los equipos fundadores hubo al menos 1 mujer en su composición.

Estrategia y Transacciones



EY es una firma de servicios profesionales líder a nivel global. En la Argentina, cuenta con más de 50 años de experiencia apoyando a sus clientes a mejorar su transparencia, gerenciar mejor sus riesgos, optimizar sus procesos y expandir sus negocios a través de sus cuatro líneas de servicio: Auditoría, Impuestos, Consultoría y Estrategia y Transacciones.

Los servicios de la división **Estrategia y Transacciones** incluyen una amplia gama de soluciones interconectadas vinculadas estrechamente a la agenda de capital:



Estrategia

En esta era de transformación, los líderes empresariales se enfrentan al reto de cómo lograr el máximo valor para todos los stakeholders de su organización. Desafiamos los supuestos y construimos estrategias de crecimiento que ayudan a mejorar la rentabilidad y el valor a largo plazo.

Finanzas corporativas

Nuestro equipo de finanzas corporativas ayuda a empresas públicas, privadas y familiares con sus problemas financieros clave. Desde la revisión de la cartera y los procesos de asignación de capital hasta el análisis de la planificación financiera y el apoyo a la toma de decisiones, contamos con el talento, las herramientas y la tecnología para ayudarlos a asignar mejor el capital.

Comprar e integrar

Ayudamos nuestros clientes a llevar adelante su agenda de crecimiento estratégico inorgánico. En particular, asesoramos a las empresas y a los fondos de capital privado a refinar su estrategia de crecimiento, llevar adelante los due-diligence (financiero, fiscal, laboral, seguridad social, IT, anticorrupción, etc.) y refinar sus ejercicios de valuación. Con posterioridad a la transacción, ayudamos a diseñar e implementar los planes de integración de los negocios para capturar el valor esperado.

Vender y separar

Colaboramos en la gestión estratégica del portafolio y en la ejecución del proceso de desinversión de una empresa o un negocio con el objetivo de maximizar su valor. Podemos tomar el proceso de desinversión punta a punta, o bien ejecutar múltiples tareas relacionadas con la preparación para la venta, la planificación fiscal, el sell-side diligence y la separación financiera y operacional.

Reestructuración

Ayudamos a responder los retos de situaciones financieras críticas, complejas y urgentes, proporcionando soluciones para proteger la continuidad del negocio y generar alternativas para un plan de recuperación o rescate.

Nuestros Contactos

Ignacio Hecquet, Socio a cargo de Strategy and Transactions
ignacio.hecquet@ar.ey.com

Juan Palladino, Socio de Transaction Diligence
juan.palladino@ar.ey.com

Sergio Caveggia, Socio de Transaction Tax
sergio.caveggia@ar.ey.com

Matias de San Pablo, Socio de Strategy
Matias.De-San-Pablo@ar.ey.com

Pablo De Gregorio, Socio de Corporate Finance
pablo.degregorio@ar.ey.com

Pablo Sola, Socio de Corporate Finance
pablo.sola@ar.ey.com

www.ey.com/es_ar/strategy-transactions



EY | Assurance | Tax | Strategy and Transactions | Consulting

Copyright 2021 © EY. All rights reserved.



Microsoft
for Startups