

M&A slovník

Sprievodca transakčnou
terminológiou



The better the question. The better the answer.
The better the world works.



EY Parthenon
Shape the future with confidence

A

Acquisition
Akvizícia/nákup spoločnosti

Proces, keď fyzická alebo právnická osoba kúpi akcie alebo podiely v spoločnosti s cieľom získať kontrolu. Akvizícia sa nemusí nevyhnutne týkať len akcií alebo podielov v spoločnostiach, ale aj významného majetku spoločnosti (napr. nehnuteľností).

Add-on Transaction

Typ akvizície, pri ktorej dôjde k nákupu spoločnosti dopĺňajúcej portfólio výrobkov alebo služieb kupujúceho.

Asset Deal

Typ transakcie, pri ktorej dôjde k nákupu aktív (nie celého podniku alebo jeho akcií).

B

Bad Leaver

Bad Leaver je akcionár, ktorý opúšťa vlastnícku štruktúru predčasne. Bad Leaver zvyčajne dostane za svoje akcie výrazne nižšiu kompenzáciu.

Best Effort

Strana transakcie sa zaväzuje vyvinúť maximálne možné úsilie na splnenie určitej povinnosti, ale nezodpovedá za jej nesplnenie.

Best Knowledge

Kvalifikátor, ktorý obmedzuje úroveň zodpovednosti vyplývajúcej z vyhlásení a záruk na informácie, o ktorých sa predpokladá, že ich predávajúci pozná alebo by ich mal poznať, ak by konal s náležitou starostlivosťou.

C

Call Option

Právo kupujúceho vynútiť si kúpu akcií alebo podielu zvyčajne za vopred stanovených podmienok.

CapEx - Capital Expenditure
Kapitálové výdavky/investície

Objem finančných prostriedkov, ktoré sú investované v rámci účtovného obdobia do zvýšenia dlhodobých aktív (napr. nehnuteľností, strojového zariadenia atď.).

Cash Flow

Finančný ukazovateľ, ktorý vyjadruje množstvo peňažných prostriedkov generovaných a využívaných spoločnosťou počas určitého účtovného obdobia.

Change of Control Clause
Klauzula o zmene kontroly

Špecifické právne ustanovenie, ktoré sa zvyčajne aktivuje v prípade realizácie akvizície spoločnosti - spravidla zmluvnej strane vzniká povinnosť zabezpečiť si súhlas druhej strany s realizáciou transakcie pod sankciou napríklad okamžitého ukončenia zmluvného vzťahu alebo zosplatnenia úveru. Často sa s ním možno stretnúť napr. v úverovej dokumentácii.

Chinese walls
Čínska stena

Úmyselne vytvorené informačné bariéry v rámci veľkých spoločností, ktoré zabráňujú konfliktu záujmov medzi jednotlivými oddeleniami.

Clean Team

Skupina osôb, ktorá za presne definovaných podmienok môže v rámci due diligence pracovať s citlivými informáciami bez ich sprístupnenia ďalším záujemcom.

Closing
Uzavretie

Okamih uzavretia transakcie, keď dochádza k prevodu akcií alebo podielov na kupujúceho výmenou za kúpnu cenu.

Collateral
Zabezpečenie

Aktíva poskytnuté veriteľovi ako zabezpečenie úveru; v prípade nesplácania má veriteľ právo ich speňažiť.

Condition Precedent

Je zmluvne dohodnutá podmienka, ktorej splnenie je nevyhnutným predpokladom na vznik povinnosti zmluvných strán uskutočniť closing transakcie podľa SPA. Pokiaľ nie je takáto podmienka splnená alebo sa jej oprávnená strana nevzdá v stanovenej lehote, transakcia sa neuskutoční a zmluvné strany nie sú povinné previesť akcie alebo podiely ani zaplatiť kúpnu cenu.

Corporate Governance

Systém riadenia, kontrolných mechanizmov a správy spoločnosti.

D

Data Room
Informačná miestnosť

Fyzický alebo virtuálny priestor, kde sú zhromaždené dokumenty pre due diligence.

Data Room Index
Zoznam dokumentov v DR

Prehľad dokumentov dostupných v Data Roome; dôležitý aj ako príloha dokumentácie.

Data Room Rules
Pravidlá DR

Pravidlá upravujúce prístup a pohyb v Data Roome a proces due diligence.

Debt Free/Cash Free

Podmienka predaja spoločnosti bez dlhu aj hotovosti.

Disclaimer

Upozornenie obmedzujúce zodpovednosť autora.

Disclosure

Sprístupnenie informácií kupujúcemu s cieľom obmedziť zodpovednosť predávajúceho.

Disclosure Letter

Dokument obsahujúci výnimky zo záruk a vyhlásení.

Discounted Cash Flow Valuation
Diskontované peňažné toky

Oceňovanie založené na diskontovaní budúcich cash flow.

Divestments
Divestícia

Predaj podielu alebo spoločnosti.

Drag-along Right

Právo majority prinútiť minoritu prediť podiel spolu s ňou.

Due Diligence
Previerka

Proces, počas ktorého sa získavajú a analyzujú informácie o spoločnosti pred predložením ponuky alebo realizáciou transakcie. Due diligence sa zvyčajne vykonáva pred predložením záväznej ponuky, môže však prebiehať aj v rôznych fázach transakčného procesu (napr. post-acquisition due diligence).

Detaily k due diligence

Finančná due diligence

Previerka zameraná na finančnú situáciu spoločnosti a overenie, či predložené dokumenty a podklady verne zobrazujú jej hospodárenie a finančnú výkonnosť. Spravidla ju vykonáva externý poradca.

Komerčná due diligence

Previerka zameraná na obchodný model cieľovej spoločnosti, jej trhové prostredie a konkurenčné postavenie. Pri tomto type due diligence sa využívajú interné aj externé poradenské kapacity.

Daňová due diligence

Previerka so špecifickým zameraním na daňovú oblasť. Nemožno ju úplne stotožniť s finančnou previerkou, preto býva na jej realizáciu často angažovaný samostatný daňový poradca.

Právna due diligence

Previerka zameraná na celkové právne postavenie spoločnosti. Spravidla sa člení na viaceré oblasti, ako sú korporátne záležitosti, nehnuteľnosti, obchodné zmluvy, pracovné právo, financovanie či duševné vlastníctvo. Zvyčajne ju zabezpečuje externá advokátska kancelária.

Ďalšie typy previerok

HR due diligence

IT due diligence

ESG due diligence

Confirmatory due diligence:

Záverečná fáza previerky tesne pred podpisom transakcie, počas ktorej sa preverujú doplňujúce informácie alebo riešia otvorené otázky vyplývajúce z rokovaní.



E

Earn-out Dodatočná časť kúpnej ceny viazaná na budúci výkon.

EBIT Zisk pred úrokmi a daňami.

EBITDA Zisk pred úrokmi, daňami, odpismi a amortizáciou.

Employee Stock Ownership Plan (ESOP) Program podielu zamestnancov na vlastníctve spoločnosti.

Enterprise Value (EV) Celková hodnota spoločnosti vrátane dlhu.

Equity Story Investičný príbeh vysvetľujúci atraktivitu firmy.

Escrow Agent Tretia strana, ktorá drží aktíva alebo peniaze počas transakcie.

Escrow Agreement Úschovná zmluva
Úschovná zmluva

Exit Výstup investora z investície. Pri private equity fonde sa realizuje prostredníctvom obchodného predaja, IPO alebo splatenia prioritných akcií a akcionárskych úverov.

Exit Strategy Plán exitu investora z investície s cieľom speňažiť podiel a dosiahnuť čo najvyššiu návratnosť.

F

Family Business Rodinný podnik, v ktorom viac ako 50 % hlasovacích práv vlastní alebo kontroluje jedna rodina alebo viaceré rodiny prepojené príbuzenskými vzťahmi či manželstvom.

Family Office Kancelária, ktorá poskytuje finančné služby jednej rodine (single-family office) alebo viacerým rodinám (multi-family office), vrátane správy investícií, daňového poradenstva, plánovania majetku a ďalších súvisiacich služieb.

Financial Investor Private Equity (PE); Venture Capital (VC); Family Office; High-net-worth individual (HNWI); Angel

Free Cash Flow Voľný cash flow po investíciách.



G

Going Concern Value Ocenenie spoločnosti založené na predpoklade pokračovania jej činnosti, ktoré zohľadňuje budúcu schopnosť generovať zisky a peňažné toky, na rozdiel od likvidačnej hodnoty vychádzajúcej z predaja aktív po ukončení činnosti.

Goodwill Hodnota spoločnosti presahujúca hodnotu jej hmotných aktív, ktorá zahŕňa reputáciu, značku, obchodné vzťahy, zákaznícku základňu a ďalšie nehmotné faktory prispievajúce k jej výkonnosti.

Guarantees Záruky predávajúceho o stave firmy.



H

Hedge Fund Investičný fond využívajúci pokročilé stratégie.

Hockey Stick Prudký rast výkonnosti alebo výnosov.

Holding Period Doba držania investície.

Hostile Offer Ponuka na prevzatie spoločnosti, ktorú predstavenstvo cieľovej spoločnosti neodporúča akcionárom prijať.

Hurdle Rate Minimálny výnos, ktorý musí private equity fond vyplatiť svojim investorom nad rámec vrátenia investovaného kapitálu, skôr než manažéri fondu získajú nárok na podiel na zisku (carried interest).

I

Indemnity
Odškodnenie

Zmluvný záväzok jednej strany (spravidla predávajúceho) nahradiť druhej strane (kupujúcemu) škodu, ktorá vznikne v dôsledku určitých udalostí alebo okolností, najčastejšie v súvislosti s porušením vyhlásení a záruk poskytnutých v transakčnej dokumentácii.

Information Memorandum

Dokument obsahujúci podrobný opis spoločnosti vrátane investičného príbehu.

Intellectual Property
Duševné vlastníctvo

Patenty, ochranné známky a podobné práva.

Investment Committee

Orgán schvaľujúci investície.

IPO

Verejná ponuka akcií.

J

Joint Venture
Spoločný podnik

Spoločný projekt viacerých strán.

K

KPI
Kľúčové ukazovatele výkonnosti

Metriky hodnotiace výkonnosť.

Manufacturing KPIs

Production costs as % of revenues
Podiel výrobných nákladov na celkových tržbách spoločnosti.

Distribution costs as % of revenues
Podiel distribučných nákladov na celkových tržbách spoločnosti.

Admin costs as % of revenues
Podiel administratívnych nákladov na celkových tržbách spoločnosti.

Average revenue per order
Priemerná hodnota výnosov generovaných z jednej objednávky.

IT/Tech KPIs

ARR (Annual Recurring Revenue)
Ročná hodnota opakujúcich sa výnosov z predplatného.

CAC (Customer Acquisition Cost)
Priemerné náklady na získanie nového zákazníka.

Churn Rate
Podiel zákazníkov, ktorí v danom období prestali využívať produkt alebo službu.

Power & Utilities KPIs

EBITDA/MWh
Prevádzkový zisk vytvorený na jednu vyrobenú alebo predanú megawatthodinu elektriny. Používa sa na hodnotenie ziskovosti a efektívnosti energetických aktív.

LCOE (Levelized Cost of Energy)
Priemerné diskontované náklady na výrobu jednej MWh energie počas celej životnosti zdroja (elektrárne/zariadenia).

Capacity Factor
Pomer skutočnej výroby elektriny k maximálnej nožnej výrobe.

Real Estate KPIs

Occupancy Rate
Percento prenajatých alebo obsadených priestorov z celkovej kapacity.

WAULT (Weighted Average Unexpired Lease Term)
Priemerná zostávajúca dĺžka nájomných zmlúv vážená podľa výšky nájomného. Používa sa na hodnotenie stability a predvídateľnosti budúcich príjmov z prenájmu.

Footfall
Počet návštevníkov, ktorí vstúpia do daného priestoru (napr. obchodného centra, predajne alebo prevádzky) počas určitého obdobia.

Healthcare KPIs

EBITDAR Margin
Podiel EBITDAR na tržbách. Používa sa na hodnotenie ziskovosti pred vplyvom financovania, daní, odpisov, amortizácie a nákladov na nájom.

Bed Occupancy Rate
Percento obsadených lôžok z celkového počtu dostupných lôžok.

ALOS (Average Length of Stay)
Priemerná dĺžka pobytu pacienta v zdravotníckom zariadení počas jednej hospitalizácie.

E-commerce KPIs

AOV (Average Order Value)
Priemerná hodnota jednej objednávky.

Conversion Rate
Percento návštevníkov webovej stránky, ktorí uskutočnia nákup.

Cost-per-click
Priemerné náklady vynaložené na jedno kliknutie na online reklamu.



L

Leakage Finančné odlivy hodnoty zo spoločnosti v prospech predávajúceho alebo s ním prepojených osôb, ktoré vzniknú medzi podpisom kúpnej zmluvy (signing) a dátumom uzavretia transakcie (closing) v prípade stanovenia kúpnej ceny podľa mechanizmu locked box.

Letter of Intent List investičnej spoločnosti vyjadrujúci záujem zúčastniť sa na transakcii, ktorý spravidla predchádza uzatvoreniu formálnej dohody.

Leveraged Buyout Typ akvizície, pri ktorej je kúpa spoločnosti financovaná prevažne prostredníctvom dlhu, ktorý sa následne spláca z peňažných tokov (cash flow) nadobudnutej spoločnosti.

Locked Box Mechanism Metóda stanovenia kúpnej ceny, pri ktorej sa vychádza z finančnej situácie spoločnosti k určitému historickému dátumu, pričom po tomto dátume sa už nevykonávajú žiadne ďalšie úpravy kúpnej ceny v nadväznosti na následný vývoj spoločnosti.

M

M&A
Fúzie a akvizície Pomenovanie odboru, ktorý sa zaoberá nákupom a predajom spoločností.

Merger
Fúzia Forma premeny obchodnej spoločnosti uskutočňovaná zlúčením ($A + B = B$) alebo splynutím ($A + B = C$).

Merger Clearance
Schválenie spojenia Schválenie transakcie príslušným regulačným orgánom. Na Slovensku ide najmä o schválenie koncentrácie Protimonopolným úradom SR (PMÚ SR), ak sú splnené zákonom stanovené podmienky. V regulovaných odvetviach môže byť zároveň potrebný súhlas aj ďalších príslušných regulačných orgánov.

Mezzanine Finance
Mezanínové financovanie Forma úverového financovania, ktorá sa nachádza medzi vlastným kapitálom a zabezpečeným dlhom, zvyčajne s odloženými výnosmi, ako sú platby PIK (Payment-in-Kind) alebo opčné listy (warrants).

Multiples Metóda oceňovania aktíva porovnaním s ocenením podobných aktív na základe premenných, ako sú zisky, peňažné toky alebo tržby.

N

Net Debt
Čistý dlh Čistý dlh sa počíta ako súčet krátkodobého a dlhodobého úročeného dlhu mínus hotovosť a peňažné ekvivalenty. Vysoká úroveň čistého dlhu predstavuje záťaž pre budúce príjmy spoločnosti, ktoré musia byť použité na obsluhu dlhu.

NewCo Nová spoločnosť založená na účel akvizície cieľového podniku, divízie alebo spoločnosti v rámci transakcie odkúpenia.

Non-binding Offer
Nezáväzná ponuka Predbežná ponuka obsahujúca orientačnú cenu a kľúčové podmienky transakcie. Nie je právne záväzná a môže sa zmeniť po due diligence a ďalších rokovaníach.

Non-compete Clause
Konkurenčná doložka Ustanovenie v transakčnej dokumentácii, ktoré obmedzuje predávajúceho určitý čas podnikat' alebo rozvíjať konkurenčnú činnosť.

Non-Disclosure Agreement (NDA)
Dohoda o mlčanlivosti Zmluva o zachovaní dôvernosti informácií týkajúcich sa transakcie a transakčného procesu. Zvyčajne sa uzatvára na začiatku procesu ešte pred sprístupnením dokumentov v dátovej miestnosti (data room).

Non-solicitation Clause Ustanovenie, ktoré zakazuje aktívne oslovovať alebo získavať (najmä kľúčových) zamestnancov predanej spoločnosti.

O

Opex

Prevádzkové
náklady

Bežné výdavky potrebné na každodenné fungovanie spoločnosti, ako sú mzdy, nájomné, energie a ďalšie prevádzkové náklady.

P

Post-money Valuation

Hodnota spoločnosti bezprostredne po ukončení posledného kola financovania.

Pre-money Valuation

Hodnota spoločnosti stanovená pred novým kolom financovania.

Private Equity

Investičné spoločnosti alebo fondy, ktoré investujú do súkromných firiem s cieľom zvýšiť ich hodnotu a následne ich prediť alebo uviesť na burzu prostredníctvom IPO.

Put Option

Predajná opcia

Právo predávajúceho vynútiť si predaj akcií alebo obchodných podielov, spravidla za vopred stanovených podmienok.

R

Representations and Warranties

Súbor vyhlásení a záruk, ktorými predávajúci garantuje kupujúcemu kvalitu predávaného aktíva (podielu, akcií, spoločnosti a pod.). Ak sa niektoré vyhlásenie alebo záruka ukáže ako nepravdivé, kupujúci môže požadovať kompenzáciu.

Reserved Matters Vyhradené rozhodnutia

Dôležité rozhodnutia alebo oblasti, ktoré si spravidla vyžadujú kvalifikovanú väčšinu hlasov alebo súhlas investora (napr. zmena spoločenskej zmluvy, odvolanie manažmentu a pod.).

S

Signing Podpis

Moment podpisu transakčnej dokumentácie. Podpis zmluvnej dokumentácie sa môže, ale nemusí časovo zhodovať s okamihom uzavretia transakcie (closingom).

SPA Kúpna zmluva

Právny dokument používaný pri transakciách M&A, ktorý podrobne upravuje podmienky predaja a kúpy spoločnosti alebo jej významných aktív. Obsahuje najmä kúpnu cenu, platobné podmienky, vyhlásenia a záruky strán, podmienky prevodu spoločnosti alebo aktív a podmienky ukončenia zmluvy.

SHA Akciónárska dohoda

Dohoda medzi akcionármi spoločnosti, ktorá upravuje ich vzájomné vzťahy a spôsob riadenia spoločnosti. Môže obsahovať ustanovenia o vymenovaní manažmentu, schvaľovaní určitých rozhodnutí, prevode akcií a právach a povinnostiach minoritných a majoritných akcionárov.



Q

Qualitative Analysis Kvalitatívna analýza

Zameriava sa na nekvantifikovateľné aspekty spoločnosti, ako sú kvalita manažmentu, firemná kultúra, značka, trhovú pozíciu, vzťahy so zákazníkmi a ďalšie „mäkké“ faktory.

T

Tag-along Right

Zmluvné ustanovenia, ktoré umožňujú minoritnému akcionárovi pripojiť sa k predaju akcií alebo podielu majoritného akcionára za rovnakých podmienok, najmä za rovnakú cenu.

Teaser

Stručný profil investičnej príležitosti. Má štandardizovanú štruktúru a obsah a zvyčajne má rozsah dve až tri strany.

Term Sheet

Dokument, ktorý sumarizuje hlavné podmienky transakcie a slúži ako základ pre rokovania a na prípravu kúpnej zmluvy (SPA). Zvyčajne je právne nezáväzný a upravuje kľúčové aspekty transakcie, ako sú jej štruktúra, kúpna cena, záruky, due diligence, exkluzivita, časový harmonogram a ďalšie dôležité podmienky.

Tombstone

Formálne oznámenie alebo reklama informujúca o dokončení významnej transakcie, ako sú fúzia, akvizícia, IPO alebo emisia dlhopisov. Zvyčajne obsahuje základné informácie o transakcii, zúčastnených stranách a poradcach.

Transaction Perimeter

Vymedzuje rozsah transakcie, teda určuje subjekty alebo aktíva, ktoré sú predmetom predaja.

U

Unicorn

Označenie startupovej spoločnosti, ktorej trhová hodnota (valuácia) presiahla 1 miliardu USD, pričom jej akcie nie sú verejne obchodované na burze.

V

Valuation Ocenenie

Proces určenia hodnoty spoločnosti, ktorý slúži nielen na stanovenie ceny, ale aj ako podklad pre due diligence a na vyjednávanie o cene a ďalších podmienkach transakcie.

Detaily k oceneniu

DCF (Discounted Cash Flow)

Oceňuje spoločnosť na základe súčasnej hodnoty očakávaných budúcich peňažných tokov. Používa sa na stanovenie vnútornej hodnoty podniku.

Trading Comparables

(Comparable Company Analysis)

Oceňuje spoločnosť pomocou oceňovacích násobkov porovnateľných verejne obchodovaných spoločností. Používa sa na posúdenie, ako trh oceňuje podobné podniky.

Precedent Transactions

Oceňuje spoločnosť pomocou oceňovacích násobkov z uskutočnených transakcií s porovnateľnými spoločnosťami. Používa sa na odhad hodnoty, ktorú môže byť kupujúci ochotný zaplatiť v rámci M&A transakcie.

Asset-Based Valuation

Oceňuje spoločnosť na základe reálnej hodnoty jej aktív po odpočítaní záväzkov. Bežne sa používa pri kapitálovo náročných podnikoch, holdingových spoločnostiach alebo pri likvidácii.

LBO Valuation

(Leveraged Buyout Analysis)

Oceňuje spoločnosť na základe výnosu, ktorý môže investor dosiahnuť pri financovaní akvizície kombináciou vlastného kapitálu a dlhu. Bežne sa používa v private equity.

Venture Capital

Forma financovania, ktorá poskytuje kapitál startupom a mladým firmám s vysokým rastovým potenciálom, najmä v počiatočných fázach ich rozvoja. Investori spravidla získavajú podiel v spoločnosti a aktívne sa podieľajú na jej rozvoji s cieľom dosiahnuť zhodnotenie investície pri exite, napríklad prostredníctvom akvizície alebo IPO.



Kontakty



Jozef Mathia

partner

jozef.mathia@sk.ey.com



Martin Bátora

manažér

Martin.Batora1@parthenon.ey.com

EY | Building a better working world

EY prispieva k budovaniu lepšie fungujúceho sveta vytváraním nových hodnôt pre klientov, zamestnancov, spoločnosť aj celú planétu a posilňovaním dôvery na kapitálových trhoch. Tímy odborníkov EY vybavené dátami a využívajúce najmodernejšie technológie vrátane umelej inteligencie pomáhajú klientom formovať budúcnosť s dôverou a hľadať riešenia pre výzvy súčasnosti aj budúcnosti.

Vďaka detailnej znalosti problematiky ekonomických odvetví, globálne prepojenej multidisciplinárnej sieti a rôznorodému partnerskému ekosystému môžu naši odborníci poskytovať komplexné služby v oblasti auditu, poradenstva, daní, práva a stratégií a transakcií vo viac než 150 krajinách a teritóriách sveta.

All in to shape the future with confidence.

Označenie EY sa vzťahuje na celosvetovú organizáciu spoločností, ktorej riadiacou spoločnosťou je britská Ernst & Young Global Limited. Každá členská spoločnosť je nezávislým právnym subjektom. Ernst & Young Global Limited neposkytuje služby priamo klientom. Informácie o tom, akým spôsobom EY zhromažďuje a používa osobné údaje, a o právach fyzických osôb stanovených právnymi predpismi o ochrane osobných údajov sú k dispozícii na www.ey.com/privacy. Členské spoločnosti EY neposkytujú právne služby v krajinách, kde to zákon neumožňuje. Ďalšie informácie o našej organizácii nájdete na našich webových stránkach ey.com/sk_sk.

O EY-Parthenon

Sme poradenská spoločnosť, ktorá pôsobí v oblasti transformačných stratégií, transakcií a podnikových financií a ich jedinečnou kombináciou prináša skutočnú hodnotu - riešenia, ktoré fungujú v praxi, nielen na papieri.

Využívaním celého spektra služieb transformujeme strategické poradenstvo tak, aby fungovalo v čoraz zložitejšom svete. Naše bohaté funkčné a sektorové odborné znalosti v spojení s inovatívnymi technológiami poháňanými umelou inteligenciou a investorským myslením nám umožňujú spolupracovať s generálnymi riaditeľmi, správnymi radami, private equity subjektmi a vládami na každom kroku - aby ste mohli s dôverou formovať svoju budúcnosť.

EY-Parthenon je značka, pod ktorou viaceré členské spoločnosti EY po celom svete poskytujú služby strategického poradenstva. Viac informácií nájdete na www.ey.com/parthenon.

© 2026 Ernst & Young, s. r. o., Ernst & Young Slovakia, spol. s r.o., Ernst & Young Law s. r. o., Ernst & Young Technology Solutions s. r. o. Všetky práva vyhradené.

Tento materiál má výlučne všeobecný informačný charakter a nemožno sa naň spoliehať ako na účtovné, daňové, právne ani iné odborné poradenstvo. V prípade potreby sa obráťte na svojho konkrétného poradcu.

ey.com/sk